CareerCross

GLOBAL POWER

【英語】Lease Sales/航空機リース/運航会社担当/年収500万～800万円@茅場町

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバルパワー

採用企業名
【英語】Lease Sales/航空機リース/運航会社担当/年収500万～800万円@茅場町

求人ID
1474605

部署名
航空機リース営業(運航会社担当)

業種
専門商社

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 中央区

最寄駅
日比谷線、　茅場町駅

給与
500万円 ~ 800万円

勤務時間
・9:00～18:00 ・休憩時間：60分　・残業：月平均20時程度

休日・休暇
・完全週休2日制(土日) ・祝日 ・有給休暇 ・・その他：GW、年末年始、産前・産後休暇、育児休暇　【年間休日】120日

更新日
2024年05月20日 00:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ネイティブ (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
日常会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容

■業務内容
入社時の仕事内容：
経営陣や広報・顧客担当マネージャーと調整しながら、さまざまなプラットフォームや手法を通じてマーケティングを行いながら案件の獲得を担当していただきます。
営業活動を通じて新規顧客との関係構築において経営陣のサポートや、既存顧客との関係を強化していただきます。
また獲得した案件の社内調整や手続きなどに関するオペレーションも担当していただきます。

・当社のデータベースを用いて、航空機の現在の価値、将来の価値、市場性を調査し、リース提案を行う。
・当社の法務部またはクレジット部と調整し、顧客査定を完了するために必要な書類を伝達する。
・プロジェクトレベルでの取引の計画、スケジューリング、実行。
・関連部署の進捗状況の把握と調整。
・プロジェクト遅延のボトルネックの特定と解決。
・第三者コストおよびプロジェクト全体のコストの予算管理。取引期限に間に合わせるための取引支払責任。
・取引に関する社内承認の監督。
・会社が技術的、商業的、法律的な考慮事項に基づき最適な決定を下せるよう、様々な部門との調整。

※将来的に業務内容が変更される場合があります。詳細は面談時にお伝えします。

■給与詳細
・年収500万円～800万円

・月給312500円～500,000円
※みなし残業35時間分含む、超えた分は残業代別途支給

・賞与：有(夏・冬＋業績賞与)
・昇給：有（年2回：7月、1月）
・交通費支給：有

■日本語の使用割合：50%

■福利厚生・待遇：
・社会保険完備

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙

■選考の流れ：
書類選考→1次面接→WEB適性検査→最終面接→内定

※筆記試験：有　(適性検査・PCスキル)
※1次面接：オフィスにて対面面接 (オンラインも検討)
※最終面接：オフィスにて対面面接
※面接時の交通費支給：無

スキル・資格

■必須スキル・資格
・法人営業経験のある方。
・数字に強い方
・上級レベルのPCスキル（パワーポイント、ワード、エクセル）をお持ちの方
・高いプレゼンテーションスキルをお持ちの方
・航空業界に対して強い関心を持っている方。
・プロジェクト管理能力、マルチタスク能力、様々な視点で物事を考えることができる方
・管理能力や海外で競合するニーズに対処する方法を学ぶ意欲のある方
・解決志向で、問題を後回しにせず、今すぐ解決しようとする考え方をお持ちの方。

■尚可スキル・資格
・商学、工学、金融、法律の学部を卒業されている方

会社説明