



【スポーツメーカーの営業】法人営業・スポーツ関連業務ご経験者募集／売上に応じてインセン有／日本語ビジネスレベル以上必須

ご自身のスポーツ経験、英語・中国語も活かせます

募集職種

採用企業名

信路株式会社

求人ID

1474584

業種

その他（メーカー）

会社の種類

中小企業（従業員300名以下）- 外資系企業

外国人の割合

外国人 多数

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府, 大阪市平野区

最寄駅

大和路線、 加美駅

給与

300万円～500万円

勤務時間

09:00～18:00 実働時間：8時間/日（休憩1時間）※営業活動に応じて勤務時間変動する ※時間外労働ほぼなし

休日・休暇

年間休日120日以上 週休2日制（年間休日数125日／2023年度）

更新日

2026年02月11日 04:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【仕事内容】

- 法人顧客に対するスポーツ用品の営業販売です。
- 新規顧客開拓、既存顧客の関係強化と新規ニーズの発掘を担って頂きます。
 - ・電話かメールでアポイントを取り、取引先に訪問し、顧客との対話を通じてニーズや要望を把握し、適切な商品やサービスを提案していきます。
 - ・学校法人、スポーツクラブ、スポーツ用品店、量販店、ネットショップ等幅広い顧客への提案が可能です。各地域のスポーツ大会にも出向き、協会関係者や先生、監督などに対して営業活動を行います。
- 展示会などに出席し新規リードを獲得します。

【この仕事のやりがい】

- ・日本全国の幅広いチャネルがお取引様となるため、ビジネスにおいても広範な経験ができ、自己成長ができること。
- ・実力主義の為、成果を出した分は報酬にて還元され、自分次第でキャリアアップできること。

スキル・資格**【応募資格】**

- ・法人営業、新規開拓営業のご経験者（スポーツ関連業界であれば尚可）
- ・日本語ビジネスレベル以上必須（中国語、英語できれば尚可）
- ・普通自動車免許（AT限定可）必須（中型、大型自動車免許 あれば尚可）
- ・基礎的なPCスキル（Excel、Word、PowerPointでの資料作成など）

【求める人物像】以下に当てはまる方は、応募書類にその旨をぜひご記入ください！

- ・何らかのスポーツの経験があり、スポーツへの情熱を持っている方
- ・新規開拓など何らかの営業経験をお持ちの方
- ・人とコミュニケーションを取ることが好きな方
- ・チャレンジ精神があり、成果を出すために能動的に自分で考えて行動ができる方

雇用形態

正社員

※試用期間は3~6ヶ月で、その間の雇用形態は契約社員です。
そのほかの条件に変更はありません。

勤務時間

09:00~18:00

実働時間：8時間/日（休憩1時間）

※営業活動に応じて勤務時間変動する

※時間外労働ほぼなし

給与

月給 248,000円～

年収例 4,500,000円～（基本給+インセンティブ+賞与）

※通勤手当実費全額支給

※各月の成果によりインセンティブ制度があります。

※賞金はあくまでも目安の金額であり、経験に応じて決定します。

【昇給】

業績評価、勤続年数に応じて臨時昇給があります。

【賞与】

決算賞与があり、会社業績に連動して支給します。

休日休暇

年間休日120日以上

週休2日制（年間休日数125日／2023年度）

土日祝／ゴールデンウィーク／夏季休暇／年末年始休暇／有給休暇

福利厚生

- ◇ 雇用保険
- ◇ 厚生年金
- ◇ 労災保険
- ◇ 健康保険
- ◇ 交通費支給あり
- ◇ 服装自由

会社説明