CareerCross

「金融、コンサル、IT」 なら j Career

# 【名古屋】海外製医療・美容機器の営業/海外含む研修豊富/要英語/ノルマ無/残業20h以内

**外国籍社長と働けます！英語必須のポジションです！**

## 募集職種

**人材紹介会社**
株式会社 j Career

**求人ID**
1473290

**業種**
専門商社

**会社の種類**
中小企業 (従業員300名以下)

**雇用形態**
正社員

**勤務地**
愛知県, 名古屋市中区

**最寄駅**
桜通線、　丸の内駅

**給与**
450万円 ~ 600万円

**ボーナス**
給与： ボーナス込み

**勤務時間**
8:30～17:30 休憩時間：60分

**休日・休暇**
週休2日制（休日は土日祝日） 年間有給休暇10日～20日　夏季休暇、年末年始休暇　年間休日130日

**更新日**
2024年05月04日 00:00

## 応募必要条件

**職務経験**
1年以上

**キャリアレベル**
新卒・未経験者レベル

**英語レベル**
日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

**日本語レベル**
ネイティブ

**最終学歴**
高等学校卒

**現在のビザ**
日本での就労許可が必要です

## 募集要項

医療・美容・研究用機器の営業を行います。

《業務詳細》
・扱う製品：がん光治療用光源、再生医療関連製品、病理用顕微鏡、美容医療用機器の中から担当いただきます。
・顧客：企業、大学・官公庁向け
・顧客訪問、打合せ、デモ、見積、納品、学会・展示会、アフターフォロー
・ドイツなど海外仕入先とのメールやウェブ会議での情報交換や、仕入先担当者来日時の同行なども含みます。
・ドイツ、ポルトガルを含む海外での製品トレーニングの機会もあります。
・サービスエンジニアとチームワークで営業活動を展開します。
・既存クライアント以外にも、新規開拓活動をしていただきます。
・同僚と協力して、自らのアイデアで自由にビジネスを展開していただきます。

■入社後の流れ：
入社後、外部講習会や海外トレーニング、先輩同行にて知識を積み、1～2年程で自立頂くイメージですが、年1-2回メーカー研修を実施頂いたり、積極的に外部研修等でフォローしております。※研修費用は会社負担

■キャリアパス：
成果に応じたキャリアアップが可能です。
配属先もポストが空いていないから上に上がれない等はございません。
過去、早い人で6-7年目、遅い人でも10年目で管理職なっております。

## スキル・資格

■必須条件：
・法人営業経験
・普通自動車免許
・TOEIC(R)テストスコア（目安：700点以上）
└海外サプライヤとの交渉で使用
└会話／メール等 ビジネス対応できること

■歓迎要件：
・医療／理化学機器など、機器営業の経験
・メーカーの開発部門、大学の研究室などへの営業経験

## 会社説明