



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

中国語／日本と中国のクロスボーダー事業の既存顧客営業（中国ECデータソリューション）【在宅勤務制度あり】

中国ECデータソリューションに関する、既存顧客営業をご担当いただきます。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1473157

業種

デジタルマーケティング

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 新宿区

給与

600万円～800万円

ボーナス

給与：ボーナス込み

時給

想定年収：600万円～800万円 ※みなし残業45時間を含みます。

休日・休暇

完全週休2日制（土・日）、祝祭日、夏季休日、年末年始、慶弔休暇 有給休暇、特別休暇制度 ※年間休日：125日

更新日

2024年05月02日 01:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し (英語使用比率: 全く使わない)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

中国・上海の事業部門と密にコミュニケーションを取り、日中のクロスボーダー事業の拡大を担っていただきます。
具体的には、中国ECデータソリューションを導入している大手日系ブランドへの既存営業、活用支援の強化を担当いただきます。

【主な業務内容】

- 既存営業(契約拡大、アップセル、クロスセル)
- 既存顧客へのカスタマーサクセス(システム活用促進、データ活用支援)
- 既存顧客への納品データのデリバリー、QA

【関わりの強い部門】

- 上海 クロスボーダー部門 ※日本クロスボーダーとはワンチームです。
- 上海 事業部門/営業部門 ※新製品の提案、営業連携など
- 上海 開発/データ生成、クレンジングチーム ※データ提供の要件定義、生成、納品時に
- 日本 マーケティング部門 ※セミナー、コンテンツマーケティング等の連携
- 戦略事業室、経営 ※クロスボーダーは経営直下

【Nintのクロスボーダー事業の特徴・やりがい】

- 日中の経営直下のクロスボーダー事業の立ち上げフェーズ～拡大への参画
日中グループ共同で展開する事業・チームであるクロスボーダー事業の少数精鋭メンバーとして携わっていただけます。
- 世界最大のEC市場のビッグデータを駆使した販売支援ができる
中国EC市場は、世界最大のEC市場であり、当社はその市場において、ECデータ分析ツールのパイオニアとしての実績を持ち、また、高精度のデータを保有しています。世界最大のEC市場を開拓する日本企業様に対して、データを駆使して、お客様の販売戦略や、さらには経営戦略に寄与する支援ができます。
- 事業開発に携わる
クロスボーダー事業は中国向けに新製品のリリースや、東南アジアデータ提供開始、中国企業向けの日本進出の支援など新しい取り組みが多く、営業だけでなく、事業開発の要素が強い役割となっております。

スキル・資格

【必須スキル/経験】

- 中国語：ビジネスレベル
※外国籍の方は、日本語ビジネスレベル以上
- 中国ビジネス経験(EC/流通 > デジタル/IT) > 日本EC
- データ分析、データを活用した提案の経験
- 以下いずれかのご経験がある方
 - ①マーケティングリサーチ・調査会社での提案営業経験者
 - ②メーカーやコンサルティング会社、広告会社等の営業・コンサルタント経験者で、マーケティングの知見・知識があり、マーケティングリサーチを活用する提案営業に興味がある方

【歓迎スキル/経験】

- 英語：ビジネスレベル
- 代理店営業、アライアンスの経験、
- 中国以外のアジア圏でのビジネス経験
- BIツールの使用経験（Tableauなど）

会社説明