



マーケットリサーチ・ストラテジスト ◆ データ分析・営業企画・マーケットリサーチ・
コンサルティング経験者 ◆ 週に3回出社

デンマーク本社の外資系企業 | 英語力を活かせる環境 | 3年以上の経験をお持ちの方歓迎

募集職種

採用企業名

3shape Japan

求人ID

1473020

業種

医療機器

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円 ~ 650万円

更新日

2024年05月14日 09:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Commercial Strategy Associate - Japan

口腔内スキャナー市場は急速な成長を見せています。市場の成長と変化に合わせ、最適な販売構造を常に模索する必要があります。例えば、日本の販売代理店を中心とする販売チャネルの再構築や、新たな販売チャネルやビジネスパートナーの導入は常に視野に入れておく必要があります。また、市場が求める価値を見極め、事業構造を柔軟に変化させていく必要もあります。

Commercial Strategy Associate はこの一連の施策についての主要担当者として、カントリーマネージャー（社長）と緊密に連携し、中心的に活動することを期待しています。

勤務地は東京、上司は 3 Shape Japan のカントリーマネージャー（社長）となります。

3年以上のコンサルティング／マーケットリサーチ／営業企画／データ分析経験をお持ちの方歓迎します！業界経験があれば尚可。

このポジションでは、数字や統計などのデータを分析し、会社の成長のために実行可能な戦略に変える情熱と能力に加え、実行する姿勢と継続的な学習マインドを優先します。日本支社の最高責任者から直接学びながら、ビジネスの成長に直接貢献したい方には最適な職務です。

責任

- ・ カントリーマネージャーとともに、以下の業務を推進すること。
 - ゲームチェンジとなるような、Go-To-Market戦略全体の立案と実行
 - 新たな事業パートナーシップ・販売チャネルの構築と仕組みづくり
- ・ コマーシャルチームと協働した既存代理店政策の立案・推進・管理

業務の魅力

- ・ 会社を大きく成長させ、中心人物として貢献する機会を提供します。
- ・ 類を見ない、友好的で協力的なプロ集団とともに働く機会を提供します。
- ・ この20年、圧倒的な成長を遂げた3Shapeの一員として成功を体感できます。

Location/Work Arrangements

Nishi-Azabu, Tokyo, Japan.

Nearrest Stations: Nogizaka Station (Chiyoda line), Roppongi Station (Hibiya Line)

◆3Shape has introduced Work-From-Home initiatives and can therefore offer some flexibility.

- ・ Hybrid work : 2days WFH/week
- ・ Flextime system

★3Shape Commercial Strategy Associateの魅力★

・ 日本市場を伸ばしていくフェーズにあり、さらなるサポートの質の向上を目標に、主体的に責任感をもって業務ができる環境です。

・ 英語のスキルを活かせる、これから伸ばせる環境です。

まずはカジュアルな雰囲気でお話をさせていただきたいと思っていますので、お気軽にご連絡ください。お待ちしております。

※選考の流れ

カジュアル面談（ご希望の方）

↓

書類選考（日本語の履歴書と職務経歴書、英文のレジュメ）

↓

適性検査

↓

面接（3回程度）：最低1回はご来社いただき、対面での面接を行います。

↓

内定・入社

あなたが私たち3Shapeに仲間入りすることを心より歓迎いたします。

スキル・資格

採用要件

- ・ 3年以上のコンサルティング／マーケットリサーチ／営業企画／データ分析経験
- ・ 業界経験があれば尚可
- ・ 変革の実績
- ・ 高い分析能力と問題解決能力を有すること
- ・ 行動力と強い責任感を有すること
- ・ 流暢な日本語とビジネスレベルの英語力
- ・ 営業・マーケティング経験者優遇
- ・ 歯科または医療業界での勤務経験優遇
- ・ マイクロソフト・ウィンドウズの一般的知識

期待する事項

- ・ 構造的な思考力
- ・ 前例のないこと、困難なことに挑戦する意欲と情熱
- ・ Can-Do spirit
- ・ プレゼン力、信頼できる話力
- ・ 自発的に取り組む力
- ・ ダイナミックかつ変化の多い環境での対応力
- ・ 謙虚かつ奉仕の心を持つ

3Shapeについて

3Shapeは、デンマークに本社を持ち、ヘルスケア分野で活用される3DスキャナーやCAD/CAMソフトウェアに高い技術力

を誇っております。特に歯科領域ではグローバルでトップクラスの地位を持っております。

3 Shape は、2000年の設立後、急速な成長を遂げ、現在は 2100人以上の社員が、27以上の事業所で、100か国以上のお客様にサービスをご提供しています。私たちは、卓越した技術を患者にお届けすることを通じて、世界中の歯科医の皆様とともに歯科医療に変革を起こしたいと考えています。

会社説明