



グローバル営業企画・推進（化学材料の拡販戦略立案/営業支援）※リモート併用可

半導体または半導体Substrateの知識ある方必見です

募集職種

人材紹介会社

パーソルキャリア株式会社（バイリンガル・リクルートメント・ソリューションズ）

採用企業名

Job-00260883

求人ID

1472500

部署名

電子材料事業部 営業統括部 グローバル営業総括部 グローバル営業推進部 営業推進課

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

550万円～1100万円

休日・休暇

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

更新日

2024年05月07日 09:01

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- 半導体デバイス・ICT機器向け化学材料商品（半導体Substrate材料、半導体封止材、接着剤、実装補強材）のグローバルでの拡販戦略の立案、戦術への落とし込み。
- 業界動向（市場、競合、自社）全体の調査・分析。ターゲット市場での当社ポジショニングの策定とメンテナンス。
- Keyアカウントへのマネジメントを通じて戦略・戦術遂行における問題発見・課題設定・進捗管理。
- マーケティング部門と連携し、商品力強化策提案、新商品開発提案の実施。

- ・グローバルで解決すべき諸課題への主導的取り組み。

■詳細：

- ・半導体デバイス・ICT機器向け電子材料商品（半導体Substrate材料・半導体封止材料・接着剤・実装補強材）に関する各種プロジェクトや会議体への参画及び立ち上げ。
- ・主要アカウントに対する実行計画策定及び進捗管理。
- ・サプライチェーンや市場動向全体の変化に対する打ち手の策定。
- ・プロモート担当商品の販売管理（計画・見込・実績）及び価格管理
- ・グローバルでの地域をまたぐQCDS懸案をとりまとめ役として対処。

■選考フロー：書類選考通過後、面接2回を予定しています。

※面接は、配属部門の現場責任者クラスの方と人事部門の方、配属部門の技術総責任者クラスの方の面談となる予定です。

※上記予定年収は想定年収範囲ですが、実際の給与提示は年齢・前職・経験を考慮の上、当社規程に準じ決定します。

スキル・資格

■必須条件：

- ・半導体または半導体Substrate及び高密度モジュール基板の製造プロセスや特性評価・信頼性評価技術に関する知識・経験

会社説明

同社は、電子部品・材料メーカーです。