



カスタマーアキュイジション（リーダー候補）◆新規顧客の獲得戦略／プランニング／実行をリード

SEO施策、SNS施策、TVCMの実行経験ある方歓迎

募集職種

人材紹介会社

パーソルキャリア株式会社（バイリンガル・リクルートメント・ソリューションズ）

採用企業名

Job-00264041

求人ID

1472450

部署名

ファッション事業部

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

700万円～1000万円

休日・休暇

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

更新日

2024年05月07日 08:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務内容： 同社サービスにおける購入者数を継続的に増やすというマーケティング目標に従い、中長期の目線を持って新規顧客の獲得戦略／プランニング／実行をリードをお任せ致します。事業における幅広いステークホルダーと接しながら新規顧客獲得に関しての課題発見と解決に携わり、将来的にはメンバーマネジメントも担う予定です。既存の方法論にとらわれずに新たな方法を含めて新規顧客獲得を推進していただけるリーダーを募集しています。■業務詳細： 顧客獲得戦略の立案、目標設計／管理、実行 顧客獲得コストの管理と最適化 分析用データの出力／分析とデータ環境整備 新規ユーザーの獲得やAppの利用促進による売り上げの増大 認知度上昇を目的としたTVCM等の実施 その他の新規顧客獲得施策の検討および提案 ■選考フロー： 書類選考後→面接（3回を予定）→内定 ※途中SPI：Webで受験いただきます。 ※内定通知のタイミングまでには、TOEIC(R)テスト800点以上もしくは同程度の英語力を保有している資格の証明が必要です。スコアをお持ちでない、もしくは証明書が無い方は、選考過程で当社主催のTOEIC(R) IPテストをご案内いたします。 ※固定残業手当は月、40

時間00分該当分、96,203円(年収700万円の場合)～156,329円(年収1,000万円の場合)を支給 超過した時間外労働の残業手当は追加支給(※事業場外の場合は表記変更されます。)

スキル・資格

■必須要件：パフォーマンスマーケティングに関する深い知識 運用型広告（リスティング広告／ディスプレイ広告等）の投稿／運用の経験 広告代理店のマネジメント経験 チームマネジメントの経験、メンバーの育成経験 自身で課題を発見し、解決策を提案・実行した経験 データを活用した施策検討の企画、実行、検証 TOEIC(R)テスト800点以上 ※同程度の英語力があれば上記を満たしていない場合でも応募は可能です。 ■歓迎条件：SEO施策、SNS施策、TVCMの実行経験

会社説明

同社は日本を代表する大手インターネットサービスおよび電子商取引企業です。オンラインショッピングモールをはじめとする幅広い事業領域で活動しており、先進的なテクノロジーや顧客志向のサービスを展開し、日本国内外のユーザーに利用されています。