



キーアカウントセールス

海外営業の3年以上のご経験をお持ちの方必見です。

募集職種

人材紹介会社

パーソルキャリア株式会社（バイリンガル・リクルートメント・ソリューションズ）

採用企業名

Job-00264373

求人ID

1472432

業種

その他

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円 ~ 1000万円

休日・休暇

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

更新日

2024年05月07日 07:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

グローバルセールス活動 海外営業戦略の立案と実行 既存顧客のウォレットシェア拡大（10→100のイメージ） その他上記に係る一連の業務 ■選考フロー：書類選考→一次面接（原則対面）→二次面接（対面またはオンライン）→内定 ※上記年収はあくまで想定になります。現年収や経験を考慮し決定します。 ■賞与：年2回（6月、12月） ■昇給：年1回

スキル・資格

必須条件：海外営業の3年以上のご経験 ナーチャリング（顧客育成）のご経験 & ご実績 IT業界でのソリューションセールスのご経験 ハイタッチセールスのご経験 プレゼンや商談ができるレベルのビジネス英語力（例：TOEIC(R)800点以上など） 歓迎条件：ビジネスを0→1→100と成長させたご経験 SlerまたはSoftWare企業での営業のご経験 コンサルティング

会社説明

同社は、世界有数な地図プラットフォームを開発した日本のテック企業です。ビッグデータや位置情報技術を活用し、自動車事業、GIS事業、アプリケーション事業の3つの分野で変化するモビリティ社会に対する革新的ソリューションを提供しています。