海外営業 (アジア)　※現場マネジャー/海外赴任/企画部門等へのステップも望めます

DMG森精機グループ　世界中のメーカーの商品開発・製造に貢献する計測機器メーカー

募集職種

採用企業名
株式会社 マグネスケール

求人ID
1471283

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 江東区

最寄駅
京葉線、　潮見駅

給与
450万円 ~ 700万円

更新日
2026年01月21日 17:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

★アピールポイント
・将来、現場マネジャー/海外赴任/企画部門等へのステップも望めます
・働きやすい環境（インターバル１２のを導入、大型連休を年3回、残業月間平均17時間以下など）
・英語力も活かせます

仕事の内容

■海外営業として東南アジア各国での販売施策の策定/立案/実行を担当
営業/マーケティング/広報/サービス/海外代理店へのトレーニング/商品企画等を実施。
ルート営業:新規営業の割合(4:6)、継続顧客50社程

・マーケティング活動(市場動向収集/競合メーカー動向調査/新規商品企画、展示会等の企画立案)。

・ローカル/日系企業に対するMGS製品の売り込み活動。
・代理店に対する売上予実管理/納期管理/売掛金回収管理。
※渡航予定地域:タイ/インドネシア/マレーシア/シンガポール/インド/ベトナム/フィリッピン/ミャンマー/台湾/中国/韓国/香港 等
◎将来、現場マネジャー/海外赴任/企画部門等へのステップも望めます

【働く環境】
就労環境、業績不安をお持ちの方いませんか？
当社はインターバル１２(在社時間12時間以内・退社後12時間は出勤禁止)のを導入や9連休以上の大型連休を年3回、有給取得実績年平均19.7日、残業月間平均17時間以下と非常に働きやすい環境。顧客の多くが半導体業界の成長産業かつ、製品は半導体の最先端開発には不可欠な製品のため景気減退傾向にある昨今においても増収増益の過去最高益を実現。

配属先情報
■部長/課長以下4名(合計6名)

スキル・資格

【必須】

- ビジネスレベルの英語力
- 海外(アジア向け)営業のご経験をお持ちの方

【尚可】

- 工業・産業機器もしくは生産財業界での営業経験
  ★単独で様々な国を訪れ(月1ペース)、海外営業を通して自身の可能性を高める

【資格】

- 第一種運転免許普通自動車

【雇用形態】正社員
期間の定め：無
試用期間：3ヶ月

【年収】想定年収450万円～700万円
月給制
月給300,000円～ 基本給300,000円～を含む/月
賞与実績:年1回(2月)個人実績・業績に応じ支給

【勤務地】
本社：東京都 江東区 枝川3-1-4
最寄駅： JR 京葉線 潮見駅 徒歩10分
喫煙環境：屋内全面禁煙
転勤：有

【勤務時間】
所定労働時間8時間 フレックスタイム制あり（コアタイム:10:00～15:00）
休憩：60分
残業：有
週3日までリモート勤務可能（申請制）

【休日休暇】
休日：121日 （内訳） 完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 夏季9日 年末年始9日 その他（GW9日）
有給休暇：有（10日～） （入社時に2日～10日、2年目には20日付与）

【手当/福利厚生】
諸手当：通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（残業時間に応じて別途支給）
退職金：有
社会保険：健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険
寮・社宅：有
その他制度：確定拠出年金制度、持株制度、育児休職制度、財形貯蓄制度、社員食堂 他

【選考内容】
面接回数：3回程度（目安）
筆記試験：有
採用人数：2名

会社説明