



【フルリモート可】Sales（セールス）

ITコンサルタントのご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1468419

業種

Sler・システムインテグレーター

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

700万円～1000万円

勤務時間

08:30～17:10

休日・休暇

【有給休暇】初年度4月～9月入社：10日、10月～3月入社：5日 【休日】完全週休二日制 祝日 夏季休暇 年末年始 年間休日...

更新日

2024年05月11日 08:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2169061】

【ポジション概要】

- ・銀行、損保、生保、製薬、病院、中央官庁、自治体、製造の大手企業に対して、保管するストック文書のデジタル化と、データ保管、共有、他システムとの連携による利活用等、アナログ情報をデータとして活用するデジタルイゼーションサービスの営業活動。
- ・対象企業の選定、アプローチ、サービス紹介、NDA締結、課題ヒアリング、保管文書の現地調査、技術チームとの協業

によるサンプルテストを通じたコスト算出とプライシング、ソリューション提案の実施、決裁ルートへの合意形成、受注、請負契約の締結までをリードする。また、契約締結後、仕様の詳細を詰め、サービス開始、初回入金までの間のアカウント責任を負う。

・ 代理店様を担当し、営業サポート、見積もり支援、販売促進のための諸施策の実施、代理店のパイプライン管理、代理店間の商談優先度マネジメントを行う。

スキル・資格

【必須要件】 ・銀行、損保、生保、製薬、病院、中央官庁、自治体、製造の国内外の大手企業を担当し、文書のデジタル化サービス、総経や業務系BPO、業務SaaS、システムインテグレーションでの営業経験7年以上。 ・10件以上の商談単価1000万円～数億円の商談を、主担当営業としてクローズした経験がある。 ・顧客とのプロジェクト等において、要求仕様の取りまとめ、仕様の合意、SLAの策定等を営業面からリードした経験がある。 ・社内外のSEや技術スタッフ等の関係者とチームを組み、顧客へのソリューション提案の策定、プライシングをリードした経験がある。 ・代理店向けの営業支援、パイプライン管理、卸価格のネゴシエーション、各種販促策の提供の経験 【歓迎要件】 ・営業としての商材・技術の得意分野があること。特に、クラウドサービス、AI OCRを用いたソリューション、RPAの業務活用、APIを使ったアプリケーション連携、についての経験 ・英語でのコミュニケーション能力

会社説明

ご紹介時にご案内いたします