



## セールス

ドイツ 産業機械向けケーブル・コネクタメーカーでの募集です。 法人営業（その他...

### 募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ドイツ 産業機械向けケーブル・コネクタメーカー

求人ID

1467718

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円～750万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

【有給休暇】初年度 14日 4か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 ※年次有給休暇以外に...

更新日

2024年05月10日 16:00

### 応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

【求人No NJB2098877】

■会社について

ドイツのメーカーで産業用の電源・通信ケーブルやコネクタ等の販売を行っており、創業以来60年以上に渡り世界で培った実績と信頼のある製品を扱っています。同社におけるセールス業務を担っていただきます。

■担当製品

当社の製品であるケーブル、コネクタおよび周辺アクセサリ等

#### ■得意先

主に装置メーカー向けに、同社プロダクトをスペックイン頂くための直販セールス業務に従事頂きます。  
※想定マーケットはFA機器メーカー、食品機械メーカー、包装機械メーカー、工作機械メーカー、半導体製造装置メーカー等々

#### ■ミッション

得意先のニーズを理解し、本国のエンジニアや日本法人の担当者と連携し、最適な提案をして頂きます。  
新たな顧客の開拓も重要なミッションとなります。

#### ■その他

代理店営業業務：同社と取引のある大手代理店から引き合いのある案件に対してチャネルセールス業務に従事頂きます。  
E commerce経由：同社HP経由でコンタクトのある引合に対して営業をかけて頂きます。

#### ■働き方

初期研修終了後（※）から在宅勤務可、直行直帰スタイル  
※3か月を予定。状況や研修の進捗状況によります

#### ■出張頻度

月に2回、東京オフィスに出張予定

---

### スキル・資格

【必須要件】 ●BtoBのセールス経験をお持ちの方（拡販経験、商流開拓等の経験をお持ちの方） 【歓迎要件】 ●電気配線、産業用ケーブル、電機製品に対する技術的知見をお持ちの方 ●ビジネスレベルの英語語学力をお持ちの方 ※ドイツHQ、アジアパシフィック等とのコミュニケーションのインターフェイスを担っていただくことも可能です ●機械・電気バックグラウンドをお持ちの方 ●FA機器、再生可能エネルギー向け、ハーネス等向けの製品の取扱経験をお持ちの方

---

### 会社説明

ご紹介時にご案内いたします