



提案営業（車載製品）＜東京本部・名古屋事業所＞

ミネベアミツミ株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

ミネベアミツミ株式会社

求人ID

1467598

業種

電気・電子・半導体

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

450万円～700万円

勤務時間

08:45～17:30

休日・休暇

【有給休暇】※年次有給休暇：初年度10日（入社のタイミングで10日未満の場合があります）9月21日～11月20日：3日11...

更新日

2024年05月10日 18:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2077811】

【東京本部】

■仕事内容

当社車載製品の提案営業として車載関連客先へ対し、以下のような業務を行っていただきます。

- （１）新規製品の採用アプローチ
- （２）既存製品の流用アプローチ
- （３）採用製品に対する製品立ち上げまでのフォロー業務
- （４）価格交渉
- （５）品質問題対応

（６）開発、量産動向の情報収集

■顧客企業

東日本エリア（静岡、北関東、東京、神奈川、茨城、東北、信越）に拠点がある
日系、外資系OEM・Tier1/2/3メーカー

■仕事の特徴とやりがい

- （１）総合精密部品メーカーの中でも多種多様な製品を扱っており、機械、電子、通信など様々な提案を行うことができます。
- （２）日本が開発拠点となり、海外各拠点と連動しながらグローバル視点での営業活動を行うことができます。
- （３）営業として全体スケジュールを見ながら、どのようにアプローチするかは任されており、いかに絵を描いて受注まで結びつけるかの戦略/戦術眼を養うことができます。

【名古屋事業所】

<仕事内容>

- （１）：当社車載製品の提案営業
- （２）：車載アンテナ製品の提案営業

<顧客企業>

国内外のTier1メーカー様

<仕事の特徴とやりがい>

- ・総合精密部品メーカーとして、取扱製品が幅広く、多くの提案ができます。
- ・独立系メーカーのため、国内外のTier1メーカー様と取引があり、系列に制約されない提案ができます。

<顧客企業>

国内外のTier1メーカー様

<仕事の特徴とやりがい>

- ・総合精密部品メーカーとして、取扱製品が幅広く、多くの提案ができます。
- ・独立系メーカーのため、国内外のTier1メーカー様と取引があり、系列に制約されない提案ができます

スキル・資格

<東京本部> 【必須条件】 ・高専卒以上 ・メーカーまたは商社で、電子/機械部品や機械の営業経験がある方 ・将来的に国内転勤や海外赴任が可能な方 【歓迎条件】 ・英語力（顧客や当社海外工場とのメールでのやりとりがあります） <名古屋事業所> 【必須条件】 ・高専卒以上 ・メーカーまたは商社で、車載量産部品の営業経験がある方 ・将来的に国内転勤や海外赴任が可能な方 【歓迎条件】 ・英語力（顧客や当社海外工場とのメールでのやりとりがあります） （２）のみ 【必須条件】 ・OEMへのアンテナ・フィーダーの営業経験もしくは営業技術経験 ・英語を用いたビジネスコミュニケーションのご経験（メールベース可）

会社説明

ベアリングなどの機械加工品事業、電子デバイス、小型モーターなどの電子機器事業、ドアハンドル・キーセット・ラッチ等のアクセス製品事業