【都内就業/東証プライム上場】 国際物流サービスの営業職！高い法令意識と働きやすい環境！

第二新卒・業界未経験の方歓迎！研修制度も充実！

募集職種

人材紹介会社
EPSコンサルタンツ

採用企業名
日本ー中国・東南アジア間の輸送に強みを持つ日系フォワーダー

求人ID
1467162

業種
物流・倉庫

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 中央区

給与
400万円 ~ 650万円

勤務時間
9:00 ~ 17:30 (休憩1時間)

休日・休暇
・完全週休二日制 (土日祝日休み) 、年末年始、夏季、その他特別休暇有

更新日
2026年11月02日 05:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

主に、商品を輸出入するメーカーや商社に対し、最適な輸出入プランのご提案をお任せいたします。数ある輸送方法の中から最適な組み合わせを導き、貿易をサポート。世界を動かすスケールの大きな仕事ができる営業です。船舶やトラック等を持たないノンアセットの会社であるからこそ、営業職としての提案力や顧客との関係構築力を磨いていくことができます。

■取引先

業界を問わず、また中小～大手企業まで多岐に渡ります。
自身が輸出入に携わった企業の商品を街中で見かけることもよくあり、これはやりがいの1つでもあります。

■どのような依頼がくるか（一例）

▼ご要望
生産拠点を日本から中国に移転したら、貨物の運搬状況もリアルタイムで分からず製造量を調整できないため、在庫過多につながっている。また、現地トラブルが発生した際にも、状況を把握するのに時差がある。もっと安全かつ効率よく輸入したい。

▼提供したサービス
中国にある当社の拠点を駆使することで、現地にいなければわからない状況を即座に把握し、細かく報告できる体制を構築。トラブルが発生した際には、当社の現地社員が状況を直接確認し、時差なく、きめ細やかなフォローができるようにした。
また、運搬状況についても、自社が独自展開している貨物検索サービス（CIS)を使い、営業担当に問い合わせなくとも最新の運搬状況を確認できる状態にした。

▼結果
貨物の最新の運搬状況がリードタイムなく把握できるため、適切な在庫量をキープできるようになり、製造にかかる無駄なコストが是正できた。また「現地でトラブルが起きた際に素早く対応してくれるから安心」として新たな受注にもつながった。

顧客の課題・要望をヒアリングし、解決策を提示するためには、貿易に関する知識はもちろん、顧客の事業や社会情勢の予測分析が不可欠ですが、入社直後からいきなり複雑な業務をお任せするつもりはありませんのでご安心ください！また、飛び込み営業もございません。

【入社後の流れ】
まずは、OJT研修で学んでいただきます。貿易のルールや自社サービスの概要を覚えることからはじめていきます。その後は、先輩の指導のもと、実務を通じて業務の流れを把握。一人ひとりの知識や経験習熟度に応じた業務・役割をお任せしながら、ひとり立ちを目指していただくことを想定しています。

特殊な事業を展開しているため、分からないことがあって当たり前！「分からないことが分からない」という質問に対してもできる限りかみ砕いて解説します。

スキル・資格

・課題解決型の営業にチャレンジしたい方
・無形営業にチャレンジし、営業力に磨きをかけたい方
・販売職ではなく、営業職にチャレンジしたい方
・ビジネスレベルの英語力をお持ちの方歓迎
・輸出入業務経験・知識をお持ちの方歓迎

業界未経験の方の採用実績も多数あり、フォロー体制も充実しています。是非お気軽にご応募ください。

■前職例

・専門商社(服飾系)
・損害保険
・旅行、レジャー
・ブライダルなど

このように業界未経験者から始める方が多いです！
希望があれば将来的に海外勤務を経験できる可能性もあります！

会社説明