



海外進出コンサルタント担当 | 急成長ベトナム戦略コンサルティング企業

急成長ベトナム戦略コンサルティング企業 | 累計1500社超の支援実績

募集職種

採用企業名

ONE-VALUE株式会社

求人ID

1467123

部署名

営業

業種

ビジネスコンサルティング

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 江東区

最寄駅

総武線各駅停車 (三鷹-市川-千葉)、 亀戸駅

給与

400万円 ~ 500万円

勤務時間

9時~18時 (1日8時間)

休日・休暇

完全週休2日制 (土日祝)、年末年始休暇、夏期休暇、有給休暇、年間休日120日以上

更新日

2026年05月05日 01:00

応募締切日

2026年08月01日

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し (英語使用比率: 全く使わない)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

ベトナム語

日本語とベトナム語を優遇しております。ただし、ベトナム語は必須ではありません。

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【会社概要】

創業から約6年半で数億円規模の売上をゼロから創出し、累積支援企業1500社超、年間商談件数 約3000件、累積市場調査の実績500件超、年間M&A相談対応実績200件超を達成しています。

ONE-VALUEはベトナムビジネスに関わる日本企業を支援する会社として、日本企業のベトナム進出に関わるソリューションを提供しています。

具体的には市場調査、戦略立案、新規ビジネスの創生、M&A・合併アドバイザー、DD（デューデリジェンス）、PMI（M&A後の企業統合）、営業支援・販路開拓、輸出入支援、ライセンス取得・現地法人設立、視察ツアー、通訳・翻訳、デジタルマーケティング、人材紹介・派遣等のサービスをワンストップで提供しており、戦略から実行支援まで出来るユニークなビジネスモデルを展開しています。

【ミッション】

日本企業のベトナムを中心とした東南アジア市場における海外進出を支援し、日本企業の海外市場でのプレゼンスを向上させる

【大切にしている価値観・会社の雰囲気】

未経験からの成長促進：ONE-VALUEでは比較的若い段階や未経験の分野でも大規模なグローバル案件に直接関わることができます。特に金額ベースで100億円以上になるような案件にも、若いうちから関与し、経験や能力に応じて、責任を持って推進することができます。

ゼロからプロジェクトを生み出すチャレンジ精神：創業期のブランドゼロの状態からベトナム進出コンサルティング会社としてNo.1のポジションを確立してきました。大手企業や官公庁といった難しいベトナム進出プロジェクトでも果敢に挑戦していききたい優秀なメンバーがONE-VALUEを支えています。

複数の専門スキルを身につける：事業全体を見渡せる経営者を目指すために、法人営業、コンサルティング、チームマネジメント、プロジェクトマネジメント、採用活動等、あらゆる職種を経験できる機会を提供しています。

【今後の方針】

創業から6年半で蓄積された顧客データベース、支援実績、ブランド、ベトナム経済・ビジネスに関する知識・ノウハウ、現地ベトナム企業・政府とのパイプといったアセットを活かして、より事業を数十億円規模に一緒にスケール・拡大し、事業規模を安定化していける人材を募集しています。

【研修・育成制度】

入社後は市場調査やM&Aに関するコンサルティングスキル及びベトナムビジネスに関するe-Learning及び研修資料で学習する期間を一定期間設けております。

【キャリアパス】

ONE-VALUEではコンサルタントとして6段階のキャリアパスが用意され、リサーチャーとして基礎を学んだ後、コンサルタントで案件を担当し、シニアコンサルタントで推進役を担います。マネージャー昇格後はチーム統括や育成を行い、シニアマネージャーとして大規模案件を主導、最終的にパートナーとして経営や戦略に関与できる仕組みです。

ポジション 経営コンサルタント

業務内容

海外ビジネス支援に特化したコンサルティングを行っている当社にてコンサルタントをご担当いただきます。当社のベトナム拠点と分業で進めて参ります。

主な業務内容

- **調査計画の策定（国内チーム）**
お客様の要望を踏まえて、どのような調査計画を行うべきかの設計を行います。
この部分がコンサルタントとして最も重要な仕事になります。
- **情報収集（ベトナムチームによる情報収集）**
デスクトップ調査、ヒアリング調査等を踏まえて、情報を収集していきます。
好奇心が強い方、自分で突き詰めて調べていきたい方はこの作業が最も楽しい部分です。
- **戦略立案（国内・ベトナムチーム）**
集めた情報を踏まえて、お客様がどのような戦略を立てるべきかを考えます。
コンサルタントとしての力量が最も試される部分です。

業務の流れとしては、国内のメンバーがクライアントからの要望をまとめて、調査採用等を確認します。
その後、現地のメンバーに調査内容をもとに情報収集・レポートをおこない、国内メンバーにて最終チェックをし、クライアントに提出いたします。

募集背景

事業拡大に伴う配置転換のため増員

選考プロセス

書類選考→面接（1-2回想定）※社長面接となります。

雇用形態

正社員 ※3カ月間の試用期間があります。その間の待遇・給与に変更はありません。

年収

想定年収450万～600万円

月収：25万～45万円

みなし残業代（月40時間分、78,510～117,760円）を含みます。※超過分は全額支給します

勤務地

東京都江東区亀戸2-44-5 TOWAイマス亀戸ビル6F

最寄り駅 JR総武線 亀戸駅 徒歩10分以内

受動喫煙防止措置：敷地内禁煙（喫煙場所設置）

勤務時間

9時～18時（1日8時間）

時間外労働 あり（月平均20時間）

休日休暇

完全週休2日制（土日祝休み）、年末年始休暇、夏期休暇、有給休暇、年間休日120日以上

手当/福利厚生

- ・ 雇用保険
- ・ 労災保険
- ・ 厚生年金
- ・ 健康保険
- ・ 交通費支給あり
- ・ 服装自由
- ・ 時短勤務制度あり

スキル・資格

応募必要条件

- ・ 大学卒
- ・ 日本語：ビジネスレベル以上（N1相当）
- ・ 基礎的なパソコンスキル（Microsoft Office系）がある人
- ・ コミュニケーション能力が高い人

尚可条件

- ・ コンサルティング業務に携わった経験のある方
- ・ 海外ビジネスに興味がある方
- ・ ベトナム語が話せる方

会社説明