CareerCross

Tech Japan

【フルリモートOK】インサイドセールス・リードナーチャリング【インドIT人材×日本企業のマッチング】

募集職種

採用企業名
Tech Japan株式会社

支社・支店
株式会社TechJapan

求人ID
1466937

業種
その他（人材サービス）

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 台東区

最寄駅
山手線駅

給与
400万円 ~ 500万円

休日・休暇
週休二日制

更新日
2024年05月02日 00:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

■仕事内容

大手企業のDX部門や急成長スタートアップを中心として、ハイスキルなインドIT人材の採用実現のためのセールスを行う当部署。
事業拡大・ニーズ増加に伴い、インサイドセールスおよびリードのナーチャリング業務をお任せします。
2名のセールス（責任者・メンバー）に対し質の高い商談をパスできるよう、まずは休眠顧客の掘り起こしをメインに、ゆくゆくはリード獲得のためのアプローチ業務を担っていただく予定です。
基本的にフルリモートOK、まだ成長フェーズの当事業の拡大を共に加速させていただける方をお待ちしています。

■詳細
当社が開発するインド人材プラットフォーム事業において、以下業務を担っていただきます。
・既存リードに対し、メールやSNS・電話などを用いた掘り起こし
・顧客の状況ヒアリングおよび見込み顧客との商談設定
・リストに沿った新規顧客へのアプローチ業務　ほか

※業務委託契約を希望の場合、働き方によりご相談可能です。

スキル・資格

＜必須スキル＞
なんらかの営業ご経験をお持ちの方

＜人物像＞
・数字の達成のために、考えながらも行動を起こせる方
・不確実性のある業務、未知の挑戦にやりがいを感じる方
・複数ステークホルダーの間に立ち、人を巻き込み業務を推進できる方

＜人材業界未経験のメンバーも活躍中＞
IT/テクノロジー分野出身（20代後半）
戦略コンサルティング出身（30代前半）
組織/採用コンサルティング出身（20代後半）

【雇用形態】
正社員
想定年収：400万～500万円
月給：33万～41万円

【福利厚生】
各種社会保険：雇用保険、厚生年金、健康保険
完全フルリモート
服装自由

会社説明