

MITSUI BUSSAN
AEROSPACE

海外製セキュリティシステムの提案営業（財閥系航空専門商社）

三井物産100%子会社/在宅勤務制度あり

募集職種

採用企業名

三井物産エアロスペース株式会社

求人ID

1465187

部署名

航空産業第2部

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

山手線、 東京駅

給与

500万円 ~ 750万円

ボーナス

給与： ボーナス込み

勤務時間

9:15~17:30

休日・休暇

完全週休2日制、年末年始休暇、慶弔休暇、有給休暇

更新日

2024年05月09日 08:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

★アピールポイント

- ・ 海外製セキュリティシステムの提案営業
- ・ 仕入れ先は全世界。海外出張やテレコンも多い為、語学力を活かして働けます！

世界各国の映像を切り口としたハイクオリティなセキュリティシステムを取り扱っています。こうした製品をセキュリティレベルの高い重要防護施設から民間施設等に対し営業いただきながら、必要に応じて海外に出向き新規商材開拓や各種交渉業務を担当いただきます。

【主要顧客】

・ 官公庁、警備会社、セキュリティシステムインテグレーター等

【主な業務内容】

- ・ セキュリティ及びセーフティ関連製品・システムの営業
- ・ 販売先である国内重要防護施設（自衛隊基地、原子力発電所、空港等）や警備会社、セキュリティシステムインテグレーターに対する販促活動、サポート対応
- ・ 仕入れ先である海外企業との英語での折衝、Web会議、来日対応
- ・ 取扱製品拡大の為の事業開拓

【出張】

国内：月1～2回程度(日帰り又は1泊2日程度)

海外：年3～4回程度（1週間程度）

【リモートワーク】

業務に慣れてきた段階で、最大週2日までリモートワーク可能

【選考ステップ】

- ・ 一次選考 面接（営業室長＋人事）、テストセンター
- ・ 二次選考 面接（営業部長＋人事部長）
- ・ 最終選考 役員・本部長面接

【当社について】

私達は親会社である大手総合商社が全額出資する航空宇宙専門商社として、過去40年に亘り輸入販売に幅広く携わっております。グループの強力な信用力・経営基盤をバックボーンに持ち、優れた専門性を発揮することで、欧米各国の航空機メーカーや官公庁、報道機関、重工メーカーなど、世界中の取引先から高い評価・信頼を得ています。技術提携や国産化支援等に多くの実績を誇る当社は、輸入販売代理店に留まらず、海外製品の国内整備センター設立等、長期に亘る円滑な運用のための取り組みも行っています。

スキル・資格

【必須 (MUST)】

- ・ 国内営業経験
- ・ 英語ビジネスレベル以上（TOEIC730点目安）

※貿易実務知識は入社後習得のため不要

【歓迎 (WANT)】

- ・ 海外営業経験
- ・ 貿易実務知識

【求める人物像】

- ・ 指示を待っているのではなく、プロアクティブに考えて動ける方
- ・ 細かい事務処理を責任感を持って遂行できる方
- ・ 挑戦意欲が高く、ロジカルに関係者を説得し導くことができる方
- ・ ストレス耐性が高い方

【年収】

500～750万円程度 (残業代・住宅手当込み)

【残業時間】

30時間程度/月

【住宅手当】

月1万円程度

会社説明