CareerCross

Area Sales Representative（エリア営業/外資系/日本語必須・英語尚可）

国内出張をベースに、ご自身の裁量でスケジュール管理して営業いただけるお仕事です！

募集職種

人材紹介会社
ジェイ エイ シー リクルートメント イギリス

求人ID
1463905

業種
自動車・自動車部品

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態
契約

勤務地
日本

給与
600万円 ~ 800万円

更新日
2024年05月16日 04:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

ポジション: Area Sales Representative / 自動車部品のエリア営業

会社: 外資系大手自動車メーカーのジョイントベンチャー企業

基本年収: 600万円～800万円（ご経験により交渉可）

勤務地: 在宅勤務 / 国内出張あり（週3日前後）

営業エリア: 愛知、岐阜、三重、静岡、東京、神奈川

雇用形態： 契約社員（日本法人がまだ設立されていない為ですが、基本的に自動更新となります。）

語学力:　　日本語ネイティブレベル（英語力があれば尚可）

【Responsibility】

• 主要クライアントである外資系自動車メーカーの純正部品を、クライアントの日本国内のディーラーや独立系修理工場向けに営業。

• 外資系自動車メーカーのスペアパーツ・コンサルタントとして、問い合わせ対応のほか、製品、価格、OES との比較などの情報を提供し、独立系修理業者をサポートする。

• 純正部品の流通を調整・管理、及び改善する。

• 各販売店・卸店の事業展開（売上高、KPIなど）をモニタリングし、初期目標およびアクションプランの達成を確認する。

• POS活動、効果的な販売パートナーのマーケティングとプロモーションを実施する。

• 週3日前後/週の国内出張あり。

スキル・資格

• 自動車部品のアフターマーケット領域における営業経験。

• 週3～４日程度の国内出張が可能な方。

• 自動車部品業界でのOES営業経験（尚可）。

• アフターマーケットにて、修理工場やディーラー向けの自動車部品営業のご経験（尚可）。

• 自動車メーカーまたはディーラーの部品部門にて勤務したご経験（尚可）。

• ディーラー等に向けてコーチングやトレーニングを実施したご経験（尚可）。

会社説明