CareerCross

# 【世界最大級の外資系物流企業で活躍！】海上・航空輸出入サービスの営業職｜大阪

語学力を活かせるグローバル環境！

## 募集職種

**人材紹介会社**
EPSコンサルタンツ

**採用企業名**
欧州に本社を持つ業界トップの大手総合物流

**求人ID**
1463459

**業種**
物流・倉庫

**会社の種類**
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

**雇用形態**
正社員

**勤務地**
大阪府, 大阪市西区

**給与**
700万円 ~ 900万円

**勤務時間**
フレックス制：1日8時間勤務（コアタイム10:00～16:00）

**休日・休暇**
・完全週休二日制（土日祝日休み）、年末年始、夏季、その他特別休暇有

**更新日**
2024年05月11日 07:00

## 応募必要条件

**職務経験**
3年以上

**キャリアレベル**
中途経験者レベル

**英語レベル**
ビジネス会話レベル

**日本語レベル**
ネイティブ

**最終学歴**
専門学校卒

**現在のビザ**
日本での就労許可が必要です

## 募集要項

■採用企業様の概要

欧州に本社を持つ総合物流企業様です。フォワーディング事業では海上・航空共に世界トップの取り扱い物量を誇り、陸上

輸送・コントラクトロジスティクス事業にも力を注いでいます。また、独自開発のSCM全体を管理するITシステムにも強みを有しており、業界において確立した地位を築いています。

■業務内容

海上・航空ロジスティクスサービスの新規開拓営業および既存顧客への深耕営業をお任せいたします。外国人上長の下、日常的に英語を使用いただくポジションです。

- 担当顧客に対するすべての営業活動（見積書の作成など）を推進し、見込み客の特定、営業パイプラインの構築を行い、収益性の高い持続可能な顧客との取引を成立させる。
- プライシング、ロジスティクス事業開発チームと連携し、営業活動を行う。
- 価格と製品に関する現在の市場情報を収集し、競合分析を行う。
- 社内システムで顧客情報を維持・更新する。
- マネージャーやチームと定期的に顧客ポートフォリオを見直しを行う。

## スキル・資格

- ビジネスレベルの英語力
- 輸出入プロセスの理解や業務経験をお持ちの方
- 法人営業のご経験（フォワーダーでの営業経験をお持ちの方歓迎）
- 社内外の関係者と良好な関係を構築できる方

## 会社説明