

**MITSUMI BUSSAN
AEROSPACE**

航空機搭載用カメラの提案営業（航空防衛宇宙の専門商社）

三井物産100%子会社/女性活躍推進企業認定取得/ワーキングママ活躍

募集職種

採用企業名

三井物産エアロスペース株式会社

求人ID

1462161

部署名

航空産業第2部

業種

専門商社

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

山手線、 東京駅

給与

550万円 ~ 750万円

ボーナス

給与： ボーナス込み

勤務時間

9:15~17:30

休日・休暇

完全週休2日制、年末年始休暇、慶弔休暇、有給休暇

更新日

2024年05月21日 08:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒： 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

★アピールポイント

- ・ 海外製航空機搭載用赤外線カメラの提案営業
- ・ 防災、人命救助に直結する仕事の為、社会貢献性が高い！

当社取扱いの米国FLIR社製赤外線カメラは主に官公庁にて運用されるヘリコプター、飛行機、船舶に搭載されています。災害や事故が起こった際に防災・人命救助・治安維持を目的に活用されており、社会貢献性の高い事業です。

製品詳細：<https://aerospace.mitsui.co.jp/products/flir/>

【主要顧客】

・ 官公庁、ヘリコプターメーカー

【主な業務内容】

- 1) 米国製赤外線カメラの国内営業（既存取引先メイン）
- 2) 売り先である官公庁、ヘリコプターメーカー等に対する販促活動、入札対応、契約管理
- 3) 仕入れ先である米国企業との価格交渉、問い合わせ業務（英語）

【出張】

国内：月2～4回程度(日帰り又は1泊2日程度)

海外：年1～2回程度（数日～1週間程度）

【その他】

- ・ 取引先は30～40団体程。（常に動いている先は5～10程度）
- ・ 純粋な新規営業はなく、既存取引先に対する契約更新・乗り換え提案の営業です

【リモートワーク】

業務に慣れてきた段階で、最大週2日までリモートワーク可能

【選考ステップ】

一次選考 面接（営業室長＋人事）、テストセンター

二次選考 面接（営業部長＋人事部長）

最終選考 役員・本部長面接

スキル・資格

【必須 (MUST)】

- ・ 営業経験
- ・ 英語ビジネスレベル以上（TOEIC730点目安）

※貿易実務知識は入社後習得のため不要

【歓迎 (WANT)】

- ・ 官公庁向け営業経験
- ・ 貿易実務知識

【求める人物像】

- ・ 指示を待っているのではなく、プロアクティブに考えて動ける方
- ・ 細かい事務処理を責任感を持って遂行できる方
- ・ 挑戦意欲が高く、ロジカルに関係者を説得し導くことができる方
- ・ ストレス耐性が高い方

【年収】

550～750万円程度 (残業代・住宅手当込み)

【残業時間】

20～30時間程度/月

【住宅手当】

月1万円程度

会社説明