

# 【英語使用】 外資系ロジスティクス営業マネージャー職 | アメリカ本社の総合物流企業

# グローバルな職場環境で語学力が活かせる!

# 募集職種

#### 人材紹介会社

EPSコンサルタンツ

### 採用企業名

世界27か国で事業を展開する米系物流企業

### 求人ID

1461997

### 業種

物流・倉庫

#### 会社の種類

外資系企業

# 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

### 給与

700万円~1000万円

# ボーナス

給与: ボーナス込み

### 勤務時間

9:00?18:00(休憩時間は1時間)

# 休日・休暇

・完全週休二日制(土日祝日休み)、年末年始、夏季、その他特別休暇有

#### 更新日

2025年11月17日 01:00

### 応募必要条件

# 職務経験

3年以上

# キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

流暢

#### 最終学歴

短大卒: 準学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

# 募集要項

【募集背景】: アグレッシブに日本市場での顧客開拓を進め、オペレーション拡大を図るため

【主な既存顧客層】:ファッション・アパレル、消費財メーカー

チームおよび自身の営業戦略の立案、チームパフォーマンスの管理をお任せいたします。営業活動は新規顧客の開拓と既存 顧客への深耕営業共に担って頂きます。日本支社長および在上海のHiring Managerの下、裁量高くグローバルにご活躍頂く ことが可能です。

#### <業務詳細>

- 営業リストを基に新規開拓のアプローチを行う。
- 顧客との関係を維持し、継続的な受注・アップセルに努める。
  顧客へのロジスティクス・ソリューションの提供、価格とオプションの提案、販売完了までのフォローアップ。
- 効果的な営業・マーケティング戦略の立案と実行
- 目標を設定し、コーチングを提供し、営業チームメンバーのパフォーマンスを管理する。
- 販売分析と予測を行い、レポートを作成する。

#### スキル・資格

- フォワーダーおよび船会社など国際物流分野での3~5年程度の営業経験をお持ちの方
- 新規開拓業務経験をお持ちの方
- チームリード、マネジメント経験をお持ちの方
- ビジネスレベルの英語力をお持ちの方

# 会社説明