CareerCross

ADVANTECH

【東京】 プロダクト セールス マーケティング / Product Sales Marketing（サービス IoT）

世界28ヶ国に展開、産業用PCのリーディングカンパニー

募集職種

採用企業名
アドバンテック株式会社

求人ID
1460793

業種
ハードウエア

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 台東区

最寄駅
都営浅草線、　浅草駅

給与
400万円 ~ 700万円

勤務時間
9:00 - 18:00

休日・休暇
完全週休2日制（土・日）、祝日、GW休暇、夏季休暇、年末年始休暇 等　【年間休日125日】

更新日
2024年05月09日 03:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢

その他言語
中国語： 北京語 - ビジネス会話レベル

中国語及び英語 どちらかの語学スキルが必要になります。

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

アドバンテックは、産業用コンピュータのリーディングカンパニーとして右肩上がりの成長を続け、
現在では**世界シェアNo.1（グローバルシェア41%）**の揺ぎないポジションを獲得しています。

当社は、**世界28か国8,300名**を超えるスタッフを抱え、迅速かつ行き届いたプロフェッショナルサービスを提供するグローバル企業です。

世界中の至るところで使われているアドバンテックの製品。
スマート交通、スマートビル、スマートエネルギーなど、私たちのビジネスは、使命である「インテリジェントプラネット～地球上の暮らしをより豊かに、よりスマートに～」の実現に向かいます。私たちの未来の生活に関わる分野で、当社の活躍の場がますます広がっています。

仕事内容：

- プロジェクトマネジメント
- 小売、外食、物流、医療業界向けの産業用コンピュータ製品と周辺機器（ストレージ、ディスプレイ等）／OSの組合せ販売促進管理、マーケティング業務全般
- 市場分析、市場開拓、販売戦略策定、価格戦略策定
- 市場ニーズの開発部門へのフィードバック
- 営業ツールの作成、社内外における製品販売トレーニング
- 顧客、営業、工場間における製品マネージメント
- 新規得意先、販売パートナーの開拓
- 台湾本社のPMと連携し、製品情報をお客様・販売店・営業担当に浸透させ、
- また、日本市場の情報のフィードバックを行う

【アドバンテックの魅力とは？】

- グローバル企業ならではのフラットでオープンな雰囲気の中、年齢・社歴・役職などに関係なく、誰もが自由に意見やアイデアを交わせます。
- 1人ひとりに大きな裁量が任されており、積極的に新しいことにチャレンジできる環境。幅広い経験を通じて、伸び伸び成長してください！
- 産業用PCで世界トップシェアを誇るハードウェア分野の強みを基盤に、エッジAI、IoTプラットフォーム、クラウドソリューションなど、最先端の製品・サービスをトータルに提供できます。

スキル・資格

【応募条件】

- 産業用コンピュータの営業、営業企画、営業技術、商品企画、製品マーケティングのうち、いずれか3年以上の実務経験
- 小売、外食、物流、医療分野のICTビジネス経験者
- 英語の読み書きができる方、日本語ネイティブの方

【以下の経験、スキルがあれば尚可】

- 産業用コンピュータ製品のソリューション販売、SIパートナー開拓の実務経験
- 英語ビジネスレベル

【求めている人物像】

- お客様志向の考え方ができる方
- 問題解決能力において、ポジティブ且つ素早い判断ができる方
- 新しいマーケット開拓精神が旺盛な方
- 考え方が柔軟でセルフモチベイトできる方

【雇用形態】

正社員

【勤務時間】

9：00～18：00

【勤務地】

東京本社（〒111-0032 東京都台東区浅草６－１６－３）

【休日休暇】

年間休日125日

- 完全週休二日制（土日）
- 祝日
- GW休暇

- 夏季休暇（7〜9月の間で連続3日）
- 年末年始休暇
- 有給休暇（時間単位での取得可能/7日以上の連休可能）
- 慶弔休暇

【諸手当・福利厚生】

- 交通費規定支給（月5万円まで）
- 出張手当
- 時間外勤務手当（※月25時間を超える場合）
- 社会保険完備：雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険
- 関東ITソフトウェア健康組合
- 確定拠出年金
- 社内イベント
- 海外研修
- 育産休制度（取得実績多数）

【選考プロセス】

書類選考→1次面接→2次面接→内定

会社説明