

# Genesis Healthcare

営業部 セールス マネージャー

## 募集職種

### 採用企業名

ジェネシスヘルスケア株式会社

### 求人ID

1460546

### 部署名

営業部

### 業種

その他(サービス)

### 会社の種類

中小企業(従業員300名以下)

### 外国人の割合

外国人 少数

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 渋谷区

### 最寄駅

山手線、 恵比寿駅

### 給与

700万円 ~ 1000万円

### 勤務時間

9 : 30 ~ 18:00

### 休日・休暇

週休2 ( ・ ・ 祝 )、年次有給休暇 ( 社により4 ~ 15 付与 )

### 更新日

2026年07月01日 03:00

## 応募必要条件

### 職務経験

10年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒 : 学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

■ 業務内容

**■業務内容**

- 法人、医療機関、研究機関向けの当社サービスのセールス戦略（アライアンスを含む）の策定、実施を行っていただきます。
- 法人、医療機関、研究機関向けの遺伝子検査キットの法人営業、販路開拓、業務アライアンス企画を行っていただきます。

---

**スキル・資格****【必須経験】**

以下いずれかの経験（10年以上）

- 広い視野を持ち、固定観念にとらわれすぎず、クリエイティブな発想で営業活動を行い成果を出してきた。
- 特に何も支援がない状態で1から開拓して自力で市場を作ってきた。
- 日本語で学術レベル、ビジネスレベルの読み書きができること。

**【歓迎経験】**

- 遺伝子及び生物学遺伝子の知識を持っている。もしくは製薬業界・ヘルスケア業界・ヘルステック業界・化粧品業界の勤務経験がある。
- 製薬業界・ヘルスケア業界・ヘルステック業界・化粧品業界において新規事業開発もしくは経営企画の経験がある。
- 製薬業界・ヘルスケア業界・ヘルステック業界・化粧品業界においてR&Dの立場から新規事業開発、新規製品開発に携わった経験がある。

**【学歴】**

- 大卒以上

**【語学】**

- 日本語（必須）
- 英語（ビジネスレベル歓迎）

**【年俵】**

- 現年収、スキルに応じます。

---

**会社説明**