



★世界シェアNo.1【東京／産業用PCメーカー】ソリューション営業（オートメーション領域）

世界28ヶ国に展開、産業用PCのリーディングカンパニー

## 募集職種

### 採用企業名

アドバンテック株式会社

### 求人ID

1459415

### 部署名

インダストリアルIoT事業部

### 業種

ハードウェア

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

### 外国人の割合

外国人 少数

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 台東区

### 最寄駅

銀座線、 浅草駅

### 給与

450万円 ~ 750万円

### ボーナス

固定給+ボーナス

### 歩合給

固定給+歩合給

### 勤務時間

9:00 - 18:00

### 休日・休暇

完全週休2日制（土・日）、祝日、GW休暇、夏季休暇、年末年始休暇 等 【年間休日125日】

### 更新日

2026年02月05日 07:00

## 応募必要条件

### 職務経験

1年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

### 日本語レベル

ネイティブ

---

**最終学歴**

大学卒：学士号

---

**現在のビザ**

日本での就労許可が必要です

---

**募集要項**

★産業用コンピュータの世界的なリーディングカンパニーであるアドバンテックの産業オートメーション／エネルギーマネジメント／スマートファクトリーの実現に特化したインダストリアルIoT事業部での直販営業担当として業務をお任せ致します。

アドバンテックは、産業用コンピュータのリーディングカンパニーとして右肩上がりの成長を続け、現在では世界シェア**No.1（グローバルシェア41%）**の揺ぎないポジションを獲得しています。

当社は、**世界28か国で8,300名**を超えるスタッフを抱え、迅速かつ行き届いたプロフェッショナルサービスを提供するグローバル企業です。

世界中の至るところで使われているアドバンテックの製品。  
スマート交通、スマートビル、スマートエネルギーなど、私たちのビジネスは、使命である「インテリジェントプラネット～地球上の暮らしをより豊かに、よりスマートに～」の実現に向かいます。私たちの未来の生活に関わる分野で、当社の活躍の場がますます広がっています。

2023年アドバンテックは創立40周年、日本支店は設立26年を迎えました。設立以来、右肩上がりの成長を続けた結果、現在では従業員約230人、東京・名古屋・大阪の3拠点に加え、福岡に国内生産工場を持つメーカーにまで発展しました。AI×IoTプラットフォームの需要が世界で増え続ける中、今後当社の更なる成長が見込まれます。グローバルトップの堅実な強みと、急成長を遂げる会社で活躍してみませんか。

**【仕事内容】**

- ・産業用PC 及びオートメーション機器販売
- ・重点顧客（キーアカウント）戦略策定／新規開拓／売上拡大
- ・顧客・プロジェクト管理／売上報告
- ・技術営業をメインとしたセールス活動  
（コンポーネント&システム販売、ソリューション提案、プレゼンテーション、デモンストレーション）
- ・社内技術メンバーへのスムーズなフィードバック／バックアップサポート依頼
- ・社内営業メンバーとのスムーズな調整／依頼
- ・価格、納期調整、製品の問い合わせ等の対応

**【配属先事業部】インダストリアルIoT事業部**

モノづくりの現場は、Industrial 4.0、スマートファクトリーなど、新たなオートメーションプロセスを追求した革新的な取り組みが日々のニュースを賑わしていますが、日本国内では、高齢化、高固定費、古い技術や設備の継承などの課題も少なくはありません。 私たちインダストリアルIoT事業部では、製造業の皆様のテクノロジーパートナーとして、これからの未来に向け、その次の扉をノックできるよう共にチャレンジして参ります。

**【アドバンテックの魅力とは？】**

- ・グローバル企業ならではのフラットでオープンな雰囲気の中、年齢・社歴・役職などに関係なく、誰もが自由に意見やアイデアを交わせます。
- ・1人ひとりに大きな裁量が任されており、積極的に新しいことにチャレンジできる環境。幅広い経験を通じて、伸び伸び成長してください！
- ・産業用PCで世界トップシェアを誇るハードウェア分野の強みを基盤に、エッジAI、IoTプラットフォーム、クラウドソリューションなど、最先端の製品・サービスをトータルに提供できます。
- ・幅広い業界・業種における豊富な実績と、世界中で蓄積してきたノウハウを武器に、自信を持って日本市場を切り拓けます！

---

**スキル・資格****【応募条件】**

## &lt;必須経験&gt;

- ・国内の製造業／メーカーに対するB2Bビジネスの営業経験 3年以上
- ・産業オートメーション関連製品の営業がある方
- ・英語：日常会話レベル（製品マニュアルの読解や台湾本社との連携があります）

## &lt;歓迎要件&gt;

- ・AI商材・IoTデバイスを扱った経験をお持ちの方
- ・パソコンの部品等のハードウェアに関する知識をお持ちの方
- ・コンピュータメーカー、コンピュータハードウェア技術商社関連での経験
- ・(ビジネス英語レベル)をお持ちの方  
英語の資料を作成し、プレゼンテーションすることができるレベルの英語力

**【求める人物像】**

- ・常にポジティブで明るく、調整力がある方
- ・情熱が人一倍高い方
- ・考え方が柔軟でセルフモチベイトできる方

**【雇用形態】** 正社員

- ・想定年収（初年度）：450万円～750万円
- ・月給：280,000円～400,000円
- ・昇給：年1回
- ・賞与：年2回

※経験・スキル・年齢・前職給与を考慮の上、決定します。  
※残業代は別途時間に応じて支給します。（平均20時間前後）

**【勤務時間】** 9：00～18：00

※残業は月平均20時間程度です。

**【勤務地】** 本社

東京都台東区浅草6-16-3

**【休日休暇】** 年間休日126日

- ・完全週休二日制（土日）
- ・祝日
- ・GW休暇
- ・夏季休暇（7～9月の間で連続3日）
- ・年末年始休暇
- ・有給休暇（時間単位での取得可能/7日以上の変休可能）
- ・慶弔休暇

**【諸手当・福利厚生】**

- ・交通費規定支給（月5万円まで）
- ・出張手当
- ・社会保険完備：雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険
- ・関東ITソフトウェア健康組合
- ・確定拠出年金
- ・社内イベント
- ・海外研修
- ・育産休制度（取得実績多数）

**【選考プロセス】** 書類選考→面接→内定

---

**会社説明**