



【電子機器用コネクタ 海外営業】 車載通信機器メーカー/530万円～700万円

海外販社への出向もご本人のスキル・経験に応じて、将来的可能性がございます。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバル・リサーチ

採用企業名

車載通信機器メーカー

求人ID

1458284

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

500万円～700万円

勤務時間

9:00～17:45 (所定労働時間7:50) ※フレックス勤務あり

休日・休暇

年間124日 (別途一斉有給2日あり) 年間有給休暇10日～20日 (入社日より付与) 完全週休二日制 (会社カレンダーによる)

更新日

2024年05月10日 23:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

電子機器用コネクタの海外顧客をメイン担当としつつ一部国内顧客を担当していただく予定です。既存担当営業および新規引合い対応・新市場拡大営業をご担当いただきます。

顧客プロジェクトに対して、コネクタ製品の標準品もしくは、顧客要望に合わせたカスタム製品の提案を実施いただく業務がメインとなります。

【概要】

- ①既存顧客担当
 - ・開発情報入手から提案活動までの受注活動
 - ・新規案件のプロジェクト立上げ
 - ・納品までのプロジェクト管理（製造・設計部門との連携）
- ②新規顧客開拓営業
 - ・市場、顧客動向情報収集、分析
 - ・新規顧客へのコンタクト、提案活動
 - ・受注後のプロジェクト管理
- ③月次販売計画の進捗確認および数字とりまとめ
 - ・自課の販売計画数字の進捗確認および取り纏め実施
- ④中期経営計画への参画
 - ・事業部の中期経営計画の自担当箇所の策定
- ⑤海外出張での顧客訪問

【働き方】

慣れるまでは東京本社での引継ぎやレクチャーなどを実施し、その後は在宅勤務が主な働き方になる予定です。

【キャリアパス】

将来的には本ポジションにおける責任者になっていただくことを期待しております。
海外販社への出向もご本人のスキル・経験に応じて、将来的可能性がございます。
また、ご本人の希望に応じて、国内の営業やマーケティングの部署などへの異動の可能性もございます。

【年俸】

530万円～700万円

【勤務地】

東京都千代田区

スキル・資格**【必要職務経験】**

- ・メーカーでの営業のご経験（顧客の2D図面・3DCADを読み取れる）
 - ※工業製品を扱う営業の方を強く求めています
- ・ビジネス英語での実務経験あり

【歓迎要件】

- ・物事を最後までやり遂げる気概のある方
- ・問題改善意識を持って取り組める方
- ・Word、Excel、PowerPointなどのOfficeが使用できる方
- ・マーケティング業務の経験
- ・国内での海外営業経験ある方
- ・TOEIC730点以上の方を歓迎します。

会社説明