



【英語とITを活かせる職種です。】セールスエンジニア ベトナムオフショア開発企業とシステム開発を依頼したい企業との橋渡し [👍 独占求人](#)

残業月平均5時間、英語を活用した仕事です（部署内バイリンガル人材在籍8割以上）

募集職種

採用企業名

ズーパーコミュニケーションズ株式会社

支社・支店

ズーパーコミュニケーションズ株式会社

求人ID

1454986

部署名

海外オフショア事業部

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

銀座線、 虎ノ門駅

給与

500万円～900万円

ボーナス

給与：ボーナス込み

勤務時間

10:00-19:00（休憩1時間） ◆残業月平均約5時間、フレックスタイム制有り、週4日在宅勤務

休日・休暇

年間休日120日 完全週休2日制（土・日）

更新日

2024年05月09日 03:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

●概要

弊社では2013年からベトナムTMA Solutions社と業務提携をしており、日本支社であるTMA Solutions Japanと共に日本市場での営業活動を行っております。

その為、TMA社をメインとした海外・オフショア開発事業における、日本顧客とオフショア開発会社間のセールスエンジニア業務を行って頂きます。

●業務内容

・新規顧客営業

日本顧客への提案書、契約書、見積書等の作成、説明、等。

オフショア企業への日本顧客の要望の説明。

・既存顧客営業

顧客との打合せ、要望のヒアリング。

オフショア企業への日本顧客の要望の説明。

契約書、見積書作成。

●キャリアパス、身につくスキル

・キャリアパス

最初は営業マネージャーの元、OJTにて業務を覚えて頂きます。

その後、既存顧客営業をメインにセールスエンジニア業務を行って頂きます。

・身につくスキル

様々な大手企業の多種多様な案件に関わることができる。

日本企業とベトナム企業間での業務の為、グローバルなビジネスにおける経験を積むことができる。

ベトナム本社側に多種多様なエンジニアが在籍している為、技術面での高度なインプットが期待できる。

●選考フロー

1. 書類選考
2. 1次面接
3. 2次面接
4. 内定
5. 入社

スキル・資格

職務経験：システム開発関連の法人営業経験3年以上、海外企業との取引経験

語学力：外国人場合：日本語・英語での日常会話・業務ができること(日本語検定N1以上、TOEIC 700点以上が望ましい)

日本人の場合：英語でのビジネス会話・業務ができること(TOEIC 700点以上が望ましい)

会社説明

技術は人のために、人は技術のために

『ズィーバー』とは

ズィーバー = じーばー = じいちゃんばあちゃん

じいちゃんばあちゃんが使っても、わかるような、人に易しい = 優しいコミュニケーションシステムを作る会社です。

コミュニケーションは人類に創造と発展、そして幸福をもたらす。

我々はその技術をささえていきたい。

日々成長し続ける情報技術に流されることなく、顧客満足を第一に考え、社会貢献できるよう、我々は情報技術のスペシャリストとして挑戦していきます。