



【リモート勤務OK】越境ECを支援する急成長スタートアップ！IPOに向けた拡大期の経営企画をリードできる！

国境を越えてあらゆるヒトとモノをつないでいく、越境ECスタートアップ

#### 募集職種

##### 採用企業名

株式会社ジグザグ

##### 求人ID

1454889

##### 部署名

経営企画チーム (Corporate development team)

##### 業種

物流・倉庫

##### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

##### 外国人の割合

外国人 少数

##### 雇用形態

正社員

##### 勤務地

東京都 23区, 渋谷区

##### 最寄駅

山手線駅

##### 給与

550万円 ~ 750万円

##### 勤務時間

フレックス制：コアタイムあり (10:00 ~ 15:00)

##### 休日・休暇

【休日】完全週休二日制 (土日) / 祝日 ※年間休日120日以上 【休暇】 年末年始休暇/慶弔休暇

##### 更新日

2024年05月13日 06:00

#### 応募必要条件

##### 職務経験

3年以上

##### キャリアレベル

中途経験者レベル

##### 英語レベル

無し

##### 日本語レベル

ネイティブ

##### 最終学歴

高等学校卒

##### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

当社では2015年の創業以来「世界中のワクワクを当たり前にする」をミッションに、海外のEC支援を中心に事業展開を行っています。本ポジションでは経営企画領域のリーダーとして、中期事業計画の策定と数値管理・IPOに関わる各種プロジェクト進行などを主に担当いただきます。

昨今はウェブインバウンドの盛り上がりとともに急速な拡大フェーズを迎えており、新規プロダクトも続々とリリースしている状態です。今後株式上場に至る過程において自らのアイデアで経営方針を動かし、世界中のユーザーに価値提供を実現できます。特にスタートアップながらグローバル規模のスケール感で仕事ができる点は、当社で働く醍醐味と言えます。

『もっと自由に簡単に、“国境を越えて”欲しい人が欲しいモノを買える、売りたい人が売りたいモノを売れる。』そんな世界を実現するため、共にECへ新たなイノベーションを起こしていきましょう。

### 【具体的な業務】

- 単年度予算や中期事業計画の取りまとめ
- PL予算やKPI予算等の計数管理
- データ管理体制の構築
- IPOを含むプロジェクト管理と実行
- 投資家対応（資料作成、面談同席など）

### 【この仕事で得られるもの】

- IPOに向けた会社の拡大フェーズにおける業務経験を積めること
- IPOに向けた事業計画の取りまとめなど、規模感のあるミッションに裁量を持てること
- IPO後には投資家向けIRも含めた責任者になれる可能性があること
- 希望する場合にはM&A領域についても経験の幅を広げられること
- 海外向けサービスを展開するグローバル環境でチャレンジできること（他部署では過半数が外国籍で構成されているケースも存在）
- 日常で英語を意識する機会が多い環境であること

### 【環境】

- グループウェア：Google Workspace、Office365
- コミュニケーション：Slack
- データ管理：Monday.com、Notion
- 基幹システム：Salesforce
- 経理：MFクラウド（会計Plus、請求書）
- 人事労務：SmartHR、MFクラウド（勤怠、経費精算、給与）

### 【募集背景】

現在はIPOの準備をしている段階で、今後より一層の成長を果たしていくため全社的な体制強化を行っています。越境ECという将来性のある市場で、急成長フェーズならではの勢いを存分に活用し多方面にチャレンジいただける新しい仲間を探しています。

### 【当社サービスについて】

国内のECサイトでは少なからず海外カスタマーのアクセスがある一方で、「外国語対応していない」「海外発行のクレジットカード決済ができない」「海外発送に対応していない」など、海外カスタマーに向けた諸機能が備わっていない場合が多いです。

そこで「WorldShopping BIZチェックアウト」では、企業が越境ECを始めるにあたって必要な注文受付～海外配送・カスタマーサポートなどの諸機能をすべて代行させることが可能です。また従来のオペレーションやシステムはそのままに、タグを1行入れるだけで自社ECサイトを海外販売対応にチューニングすることができます。

その手軽さと安全性・実用性が評価され、東京都主催「世界発信コンペティション2021」サービス部門において優秀賞を受賞。2022年には導入店舗実績が2000件を突破するなど、拡大フェーズの真っ只中にあるサービスです。

※サービス概要：<https://youtu.be/riMdlTVLx04>

※ピッチ動画（グランプリ受賞）：<https://staatpitch.nikkei.co.jp/archives/02/final/>

### 【受賞歴など】

2020年2月：ICCサミットFUKUOKA 2020「スタートアップ・カタパルト」3位入賞

2020年11月：「第2回スタ☆アトピッチJapan」決勝大会 グランプリ受賞

2021年3月：IVSサミット2021「IVS LAUNCHPAD」3位入賞

2021年11月：東京都主催「世界発信コンペティション2021」優秀賞受賞

2021年11月：デロイト トウシュートーマツ 2021年 日本テクノロジー Fast 50：8位

2022年12月：第4回 日本サービス大賞「JETRO理事長賞」受賞

### 【福利厚生など】

- 社会保険、雇用保険完備
- 交通費支給
- 在宅手当（リモート勤務の方のみ）
- 希望PC支給（Windows・Mac等）
- 副業可

## スキル・資格

## 【必須】

- 下記全てに当てはまる方
- 事業計画の取りまとめや、予算・計数管理業務の経験
- プロジェクトマネジメントの経験
- スタートアップ環境下で高い自走力を発揮できる方（自ら新しい事を学び経験に変えていくサイクルを回せる方）

## 【歓迎】

- 英語を使ったコミュニケーション経験
- Salesforceの利用経験
- 投資家対応の経験

## 【求める人物像】

- 『経営戦略／事業戦略』を理解したうえで、経営メンバーと対話して『事業計画』へ落とし込みができる方
- 経験がない事でも、試行錯誤してチャレンジしていくことが好きな方
- IPO準備だけでなく上場後も企業と共に成長していきたい方
- チームプレーが好きな方

## 【バリュー】

会社のコアバリューを下記の5つで定義しています。これらの価値基準のもとで、役職や国籍及び国境を越えて支え合いつつ、楽しみつつ、仲間と一緒に日々の業務を進めています。

社長や上司のことも「あだ名、さん付け」で呼ぶ文化があり、上下関係がなく、風通しのよい社風です。

- 境界（ボーダー）を超える
- 変化と一緒に楽しむ
- リスペクトする、感謝する
- 責任感、主体性をもって動く
- 挑戦した失敗と学びを称える

## 【勤務地詳細】

①東京都渋谷区桜丘町14-1ハッチェリー渋谷2F（最寄駅：渋谷駅）

②リモート勤務（ご自宅）

※基本リモート勤務+週1~2日出社奨励

## 【選考プロセス】

①応募

②書類選考（部門室長・人事）

③部門面接（リモート面接）

④社長面接（リモート若しくは対面面接）

⑤内定

## 会社説明

MISSION 世界中のワクワクを当たり前

皆さんは「インターネットは誰もが時と場所を問わず国境を越えて利用できるサービスだ」 そう思っていないですか？

インターネットの登場とその後の技術革新はビジネスに様々な変化をもたらしました。

情報の受発信は国を越えることが出来ますが、Eコマースにおいては事情が異なります。海外から商品を買う、海外に商品を売るといった場面で、幾つかの障壁が存在するのです。それが「言語」「決済手段」「物流」の壁です。

言語・決済・物流の壁はテクノロジーでもっとフラットにできる。ECのイノベーションはクロスボーダー領域でもっと進むべき。

データ、テクノロジー、ロジスティクスその他、特許技術に独自のノウハウも加えたソリューション・サービスを活用して海外ネットショッピングの在り方を変えていきます。

もっと自由に簡単に、”国境を越えて”欲しい人が欲しいモノを買える、売りたい人が売りたいモノを売れる

私たちは、『世界中の欲しいに応える、世界中に想いも届ける』サービスで『世界中のワクワクを当たり前』していきます。