CareerCross

Style1

貿易事務職

募集職種

採用企業名
株式会社スタイルワン

求人ID
1454522

部署名
ショッピング事業部

業種
総合商社

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態
その他

勤務地
東京都 23区, 渋谷区

最寄駅
山手線駅

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2024年05月15日 03:00

応募必要条件

キャリアレベル
新卒・未経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

★アピールポイント

- 商品の仕入から卸までワンストップで経験できる
- 自由にチャレンジできる環境
- 今後様々なフィールドでスキルアップしたい方にぴったりのポジション
- 自分自身の市場価値を高められる環境
  商品の仕入から卸までワンストップで経験できる裁量の大きな仕事のため、非常に大きなやりがいを感じられます。
  商流の川上から川下まで各業態と取引することで、知識と経験を積むことができ、仕入商品ラインナップ強化と卸先販路開拓を経験し稼げる人材に！
  また仕事の進め方に決まりはなく自身のやり方で自由に挑戦できる環境のため、今後様々なフィールドでスキルアップしたい方にぴったりのポジションです。
  商社のため、メーカーや小売店から、集客や販売に関するニーズ・課題を見出し、代理店となっているサービスの提

供や紹介によって、ニーズ・課題を解決するコンサルティングも行っています。

【貿易事務職】
■業務詳細について：具体的には以下の業務となります。
・輸出入に関わる一連の業務：物流手配、貿易書類作成、在庫管理等
・海外仕入先とフォワーダーとの連絡業務
・海外仕入先への発注及び管理

■特徴・魅力について：
・自分自身の市場価値を高められる環境
商品の仕入から卸までワンストップで経験できる裁量の大きな仕事のため、非常に大きなやりがいを感じられます。
商流の川上から川下まで各業態と取引することで、知識と経験を積むことができ、仕入商品ラインナップ強化と卸先販路開拓を経験し稼げる人材に！
また仕事の進め方に決まりはなく自身のやり方で自由に挑戦できる環境のため、今後様々なフィールドでスキルアップしたい方にぴったりのポジションです。
商社のため、メーカーや小売店から、集客や販売に関するニーズ・課題を見出し、代理店となっているサービスの提供や紹介によって、ニーズ・課題を解決するコンサルティングも行っています。

■入社後の流れ：
入社後はOJTとして先輩営業メンバーと共に業務に携わっていただきながら、社会人としての基礎知識、ビジネスマナー、PCスキルを培い、業務の流れやノウハウ、商品知識について学んでいただきます。
個人差はありますが、3ヶ月～半年程度で独り立ちして活躍していただくことを期待しています。
実際に3月に未経験から中途入社された方は、入社4ヶ月で既に1000万円程度の売上をあげており、入社1年で月に5000万円を超える売上をあげるなど非常に活躍しています。現在の営業メンバーはそれぞれ年間売上1億円を超えており、トップクラスになると年間売上4億円を超える実績も叩き出せる環境です。
ビジネスの原理原則を覚え実行し実績を出すことで市場価値が上がっています！

■配属先の組織構成：
現在のショッピング事業部は役員1名、管理職2名、営業メンバー8名、営業事務4名の15名体制（男女比9:6）となっており、20代～40代までが活躍しています。
少数精鋭の組織のため1人1人の裁量が大きく、自由にチャレンジできる環境です。
まずは営業メンバーの一員として業務に携わっていただきますが、将来的にはマネージャーや役員へのキャリアも広がっています。
少数精鋭の組織のため1人1人の裁量が大きく、のびのびとチャレンジができる環境です！
役員陣が40代、マネージャー/管理職が30代中盤という若い会社ではありますが、経験豊富なマネージャーが責任を持ち”プロ”の育成に取り組んでいます。
20代を中心に若手から活躍しているメンバーが多いことも特徴です！
年齢の近い先輩が多く相談しやすく、e-ラーニングの外部研修制度もあり、頑張る人を応援する環境です。

【選考フロー】
書類選考
1次面接：対面面接
最終面接：対面面接

【連絡事項】
■面接場所：〒150-0011 東京都渋谷区東1-32-12 渋谷プロパティータワー 10階
■弊社へのアクセス
http://style1.jp/access.html
■面接場所到着後のお伺い先担当者：ショッピング事業部の村山宛
■所要時間：1時間～1時間半程度
■当日の緊急連絡先：03-6418-6959（村山）
■面接担当者：現場担当含め2～4名程度
■適性試験の有無：面接と簡単なテストをお願いしています。
■採用枠：1名
■開始日：即日採用可能

スキル・資格

■スキル・資格
学歴：高卒以上
資格：TOEIC 650点以上または同等のレベル
スキル：英語でのやりとりが可能であるか

※歓迎条件
スキル：PC基本操作(ブラインドタッチでの文字入力、Ctrlキー使用のショートカット、エクセル｛四則演算、SUM関数、VLOOKUP関数｝)
経験：社会人経験、営業職経験、ビジネスマナー

■雇用形態
正社員、紹介予定派遣

・派遣での条件
時間単価：2500円～2800円
※通勤交通費相当の100円を時給に上乗せしております。
労働時間：10：00～19：00　うち休憩１時間

・正社員になった際の条件
基本給：200,000円～250,000円(固定残業代20時間分を含む)

給与：年収相当額：2,400,000円～3,000,000円
基本給：172,800～216,000円、固定残業代20時間分：27,200～34,000円
※試用期間はあり、試用期間中の給料減額はなし。

会社説明

・自分自身の市場価値を高められる環境

商品の仕入から卸までワンストップで経験できる裁量の大きな仕事のため、非常に大きなやりがいを感じられます。

商流の川上から川下まで各業態と取引することで、知識と経験を積むことができ、仕入商品ラインナップ強化と卸先販路開拓を経験し稼げる人材に！
また仕事の進め方に決まりはなく自身のやり方で自由に挑戦できる環境のため、今後様々なフィールドでスキルアップしたい方にぴったりのポジションです。

商社のため、メーカーや小売店から、集客や販売に関するニーズ・課題を見出し、代理店となっているサービスの提供や紹介によって、ニーズ・課題を解決するコンサルティングも行っています。

弊社のショッピング事業部は、商品卸をメインに、それに付随する広告、物流提案など物販に関わる様々なソリューションを提供しております。
大きな特徴として、各営業が商流を仕入から卸までワンストップで任されているため、裁量が大きく自分で商流を作ることができます。
商品カテゴリもファッション、コスメ、食品、雑貨、家電など幅広く、売れるものを売れる場所に供給する、という商社の原理原則に則って増収増益しています！

元々は輸入商品をメインとしておりましたが、現在の円安の状況は輸入には悪影響で、輸出に有利なため、海外の販路を開拓し輸出に取り組み始めて早速結果が出ています。

新たに商流をつくるにおいて、仕入先を決めて、メーカー・商社の販売ニーズに応え、卸先販路開拓を行うこともあれば、卸先様から新規展開希望をヒアリングして、仕入先を探すこともあります。

単なる卸問屋ではなく、自社通販も展開し、市場動向も把握しながら事業展開を展開することで、
倉庫での商品保管、梱包、配送、在庫管理など、物流にかかる様々なプロセスの代行や、EC・通信販売業務全てにおいてソリューション提案できる点が強みです。