



自動車輸出コンサルティング | 南アフリカなど、現地との交渉及び新規開拓 | 海外キャリアを希望の方

自動車好き/貿易関連キャリアを築きたい方必見！

募集職種

採用企業名

プライマスジャパン株式会社

求人ID

1450961

業種

その他（流通・小売・物流）

会社の種類

中小企業（従業員300名以下）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

日比谷線駅

給与

400万円～550万円

勤務時間

9：30～18：30 休憩：60分

休日・休暇

完全週休2日制（土日祝日休み）、夏季休暇、年末年始休暇、バースデー休暇 年間休日127日(2023年度予定)

更新日

2024年05月09日 07:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

N1レベル以上

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

==== ≪当社・本ポジションの魅力≫ =====

- ◆ 昨年グループ合算で500億円を突破！国内外での安定供給により経営基盤が強い
- ◆ グローバル事業：アフリカ地域、バングラディシュ、ジャマイカ、ガイアナの中米地域を軸に、中古車の輸出事業
- ◆ 多国籍、バックグラウンドが様々な方が活躍！語学力を活かして、海外拠点との交渉を担う。

=====

私たち【PRIMASS Japan】は三菱正規ディーラーやレンタカー会社等を運営している、D&Dグループにおいて、海外事業拡大を目的として、2021年4月に設立された若い企業です。

現在は、アフリカ地域、バングラディシュ、ジャマイカ、ガイアナの中米地域を軸に、中古車の輸出事業を進めています。

2022年4月には、東アフリカ地域での更なる販売拡大の為、タンザニア/ダルエスサラームに現地エージェントオフィスを設置しました。今後は同国を始め近隣諸国、及び中米での販売拠点増加なども検討しており、会社の成長に関われる、とてもやりがいのあるポジションです。

【仕事内容】

- ・ 海外顧客の新規開拓及び車両のオファー（提案）、商談
- ・ オンライン、メッセージアプリや電話での顧客対応
- ・ 自社、及び外部WEBサイトの掲載管理
- ・ 現地のマーケット情報収集とフィードバック
- ・ 営業業務に付随する営業事務業務 等

【キャリアステップ】

チャレンジ精神があれば「こんなことをやってみたい」など、自分が立案した企画を実現させる事もできます。ゆくゆくは、管理職へのキャリアアップも実現可能です。

【部署構成】

男性：4名 女性：2 合計：6名

【部署雰囲気】

社員のアイデアや新規事業の提案などを積極的に取り入れ、事業の拡大を進めている風通しの良い部署

【雇用形態】

正社員 ※試用期間3ヶ月（正社員と待遇同じ）

【年収】

想定年収：400万円～550万円 ※給与詳細は、経験・スキルを考慮の上決定
月給：26.6万円～36万円（固定残業代/20h:36,076円～48,825円を含む）
昇給：年1回
賞与：年2回（7月、12月）※決算賞与（業績による）

【勤務地】

〒103-0006 東京都中央区日本橋富沢町9-19 住友生命日本橋富沢町ビル7階
＜最寄り駅＞
各線「人形町駅」より徒歩で5分 都営新宿線「馬喰横山駅」より徒歩5分
各線「水天宮前駅」より徒歩11分
受動喫煙防止措置：屋内禁煙（屋内に喫煙所あり）

【勤務時間】

9：30～18：30（休憩：60分）

【休日休暇】

完全週休2日制（土日祝日休み）
夏季休暇、年末年始休暇、バースデー休暇 年間休日127日(2023年度予定)

【手当/福利厚生】

通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度、住宅手当1～4万円/月（当社の規定による）、食事手当1万円/月、自己啓発手当1万円/月

【備考】

海外への出張有、勤務日、勤務時間の調整可能性有(土曜日出社、早出など※振替休日制度有)

スキル・資格

【必要条件】

- ・ 輸出に関わる営業経験（業界問わず）
- ・ 英語、日本語による顧客とのコミュニケーションが可能な方
- ・ 基本的なPCの操作

【求める人材像】

- ・ より強固な組織を一緒に創っていただける方
- ・ スピーディにフットワーク軽く前向きに仕事ができる方

【歓迎要件】

- ・ 自動車の輸出に関わる営業経験
 - ・ 英語以外の言語能力
 - ・ オンライン販売の経験
-

会社説明

当社は株式会社D&Dホールディングスの一員です。
D&Dグループのはじまりは2007年。中古車のプライシングサービス事業を核に始めました。

ディーラー、レンタカー会社、リース会社との関係を構築し、次第に「仲介役」としての役割を求められ、お客様のニーズに応えることで事業を拡大し、成長してまいりました。
私たちはこれからもお客様に寄り添い、モビリティ社会の未来を見据えて世の中に貢献できる価値を創造できるよう新たな挑戦を続けます。

企業理念

"人々に感動的なライフスタイルを提供し、経済の発展を加速させる"

プライマスジャパン株式会社は、自動車産業の変革期を迎えているこの時代に、日本国内で展開している革新的な自動車関連のビジネスモデル、サービス事業を、世界の各地域へ展開し、車両の流通のみならず地域に根ざした企業活動を通じて、人々に感動的なライフスタイルを提供したいと考えております。また、さまざまな課題を解決していく、社会から必要とされる存在になりたいと強く願い創業されました。

『自動車』というプロダクトと文化に、高品質な『Japanese Quality』を掛け合わせ、人々の生活を豊かで有意義なものにするべく日々の企業努力を惜まず、地域経済の発展を加速させ、『顧客、社会、取引先』に貢献できる事業を創出して参ります。