CareerCross by JAC Recruitment

MITSUI BUSSAN AEROSPACE

防衛装備品の提案営業（財閥系航空専門商社）

三井物産100%子会社/女性活躍推進企業認定取得/ワーキングママ活躍

募集職種

採用企業名
三井物産エアロスペース株式会社

求人ID
1449988

部署名
航空産業第一部　防衛システム室

業種
専門商社

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
山手線、　東京駅

給与
550万円 ~ 750万円

ボーナス
給与： ボーナス込み

勤務時間
9:15〜17:30

休日・休暇
完全週休2日制、年末年始休暇、慶弔休暇、有給休暇

更新日
2025年06月11日 09:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

★アピールポイント

- **海外製防衛装備品の提案営業**
- **国防に直結する仕事の為、社会貢献性が高い！**

海外防衛関連メーカーの代理店として、防衛関連製品の新規ビジネス開拓及び販売促進活動をご担当頂きます。具体的には以下の業務を想定しております。

【主要顧客】
・官公庁（主に防衛省）

【主な業務内容】
1) 防衛省及び防衛関連メーカー（国内重工・電機メーカー他）へ防衛装備品の販促活動（交渉、折衝を含む）
2) 防衛関連ビジネスの新規案件発掘
3) 上記に係る事務手続き（販売管理、契約書交渉等）

【出張】
国内：月1～2回程度(日帰り又は1泊2日程度)
海外：年1～2回程度（数日～1週間程度)

【その他】
・取引先の比率：新規4割・既存6割
・海外取引先来日時のアテンド業務もあります

【リモートワーク】
業務に慣れてきた段階で、最大週2日までリモートワーク可能
※客先訪問時はスーツ

【選考ステップ】
一次選考 面接（営業室長＋人事）、テストセンター
二次選考 面接（営業部長＋人事部長）
最終選考 役員・本部長面接

スキル・資格

【必須 (MUST)】

- 国内営業経験
- 英語ビジネスレベル以上（TOEIC730点目安）

※貿易実務知識は入社後習得のため不要

【歓迎 (WANT)】
・海外営業経験
・有形商材の営業経験
・貿易実務知識

【求める人物像】
・指示を待っているのではなく、プロアクティブに考えて動ける方
・細かい事務処理を責任感を持って遂行できる方
・挑戦意欲が高く、ロジカルに関係者を説得し導くことができる方
・ストレス耐性が高い方

【年収】
550~750万円程度 (残業代・住宅手当込み)

【残業時間】
20~30時間程度/月

◆福利厚生制度
・退職金制度
・財形貯蓄制度、社員持株制度
・人間ドック補助（40歳以上）
・団体保険、団体扱い保険
・住宅手当（条件あり）
・各種社会保険完備
・OFFICE DE YASAI、オフィスおかん、オフィスグリコ、無料コーヒーマシン、無料ミネラルウォーター
・リロクラブ法人会員（レジャー施設、宿泊施設、映画等の優待サービス等）
・オンライン英会話

【補足】結婚休暇、出産立会休暇、産前・産後休暇、介護休業制度等
【連続有休取得】平日5日間と前後の土日と合わせて9連休を推奨

会社説明

三井物産エアロスペースは、三井物産全額出資の航空・宇宙・防衛・セキュリティシステム専門商社です。1982年の創業以

来、ヘリコプター、ビジネスジェット、赤外線暗視システム等航空機用装備品、航空エンジン用部材、警備・監視用セキュリティシステムと関連サービスの輸入販売、部品供給・修理を含むアフターサポートの提供を通じ、官公庁、報道機関、公益企業を中心とするお客様の公共活動や、航空・宇宙・防衛・セキュリティ産業発展への取り組みに貢献して参りました。

2019年7月には、三井物産から国際宇宙ステーション日本モジュール「きぼう」からの超小型人工衛星放出事業を継承し、宇宙ビジネスに再参入しました。以降急拡大する宇宙利活用の需要に応えるべく、2020年に三井物産が小型・超小型人工衛星打上・放出ライドシェア事業を手掛ける米国Spaceflight社を買収したのを機に、2021年に同社サービスの販売代理権を獲得する一方、三井物産と共に民間宇宙ステーション開発に取り組む米国Axiom社と業務提携を結ぶなど、宇宙ビジネスの拡大に取り組んでいます。

また脱炭素化や少子高齢化等の社会課題の深刻化と、コロナ禍が加速させたデジタル化含む急速な技術の進歩がもたらす大きな環境変化をビジネスチャンスと捉え、最新技術を採用した最新鋭製品の取り扱い、DXによるサブスク型部品供給やAI分析を応用した高精度のクラウド式監視サービス等、より付加価値の高い製品・サービスの販売に着手した他、三井物産と連携し、来る電動垂直離着陸機やドローン普及時代に向けた様々な概念実証（POC）にも取り組む等、将来の成長に向けた布石を打っています。

当社は今後も急速に変化する時代のニーズを的確に捉え、お客様に最先端の製品とサービスをお届けすることで、これ迄と変わらず日本の安心・安全と、航空宇宙防衛セキュリティ産業の発展に貢献して参ります。