CareerCross by JAC Recruitment

Sales Representative/ 営業

募集職種

採用企業名
SPS Cigaronne LLC

求人ID
1447574

業種
日用品・化粧品

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2025年06月23日 05:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

担当業務
この職務では、市場分析、ブラン構築、顧客管理、新規顧客獲得などの戦略考え、営業として事業をけん引していただきます。アルメニア本社や現地パートナーとの緊密な連携により、日本でのビジネス成長に直接貢献することができます。以下の業務が含まれますが、これらに限定されるものではありません：

- 代理店、小売店、店舗との交渉
- ポイント・オブ・セールスマーケティング （セールスプロモーション）
- マーケティングインセンティブの付与、ブランド開発
- 販売戦略の構築、販売目標の立案
- 輸入担当の対面サポート、本社代表としての交渉
- 既存・潜在顧客に対する確かな論拠をもとにした製品のプレゼンテーション、プロモーション、販売
- 既存・潜在顧客のコスト・ベネフィット分析、ニーズ分析を行いそのニーズを満たす
- ビジネスと顧客との良好な関係構築・発展・維持
- コールドコールでの顧客のリードへの接触
- 顧客の問題や苦情の迅速な解決と顧客満足度の最大化
- 合意された売上目標・予定通りの成果達成
- 市場領域のポテンシャル分析、売上高と業績レポートの追跡
- 顧客のニーズ、問題、関心、競合他社の活動、新製品やサービスの可能性などの経営陣への報告

- ベストプラクティスやプロモーション・トレンドの常時把握

スキル・資格

応募資格

- 営業担当者として実績のある実務経験
- タバコ業界における実務経験
- MS Officeに関する優れた知識
- ビジネスまたは関連分野（経営・経済等）の学士号

スキル

- 高いモチベーションと目標達成意欲に裏打ちされたセールスにおける実績
- 優れた販売・交渉・コミュニケーションスキル
- 優先順位を付ける力、時間管理力、組織構築力
- 聴衆のニーズに合わせたプレゼンテーション作成・提供能力
- 人間関係管理能力、フィードバックへの寛容さ

会社説明

SPS Cigaronne, founded in 1999 in Yerevan, Armenia, is a privately held company that engages in the production and sales of high-quality cigarettes. Cigaronne has made technologically significant advancements to the cigarette industry, which are protected under international patent law.

The company’s foundation is based on the principle of challenging the status quo; exceeding the standards of cigarette production in terms of quality, hygiene, and original design. The parent company of SPS Cigaronne is Cigaronne International LTD, located in London, UK.