CareerCross

JAC Recruitment
グローバル企業・外資×ハイクラス転職
「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

【AI・DX推進】営業管理システムプロジェクトリーダー＜東京本部＞

ミネベアミツミ株式会社での募集です。 IT系プロジェクトマネージャーのご経験の...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
ミネベアミツミ株式会社

求人ID
1445957

業種
電気・電子・半導体

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
750万円 ~ 1100万円

勤務時間
08:45 〜 17:30

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】土 日 祝日 GW 夏季休暇 年...

更新日
2024年05月13日 03:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2145212】
【職務内容】
ミネベアミツミグループのDX（デジタル・トランスフォーメーション）を強化するために、「AI・DX推進部門」が2020年に新設されました。
ご入社後は、サービスインを控えている各種プロジェクトに参画いただき、既存メンバーとともにグループ内への展開および推進に寄与いただきたいと考えております。
ご経験をふまえ、下記いずれかのプロジェクトをご担当いただく予定です。

●具体的な仕事内容：

【営業管理システム】リーダー
～営業業務改革を支援するシステムの開発、導入、および運用～
・　国内拠点、海外拠点への社内展開
・　価値検証（PoC）の実施と評価
・　機能要件に基づくSFA構築（ベンダー管理と機能要件の充足）
・　社内向け説明資料の作成

スキル・資格

【必須経験・スキル】 「営業管理システム」 / リーダー　・ プロジェクトマネジメントの経験　・ 営業管理システム（SFA）の構築・運用経験　・ 英語の使用経験（英語を用いた打合せ、メール等）　【歓迎経験・スキル】 「営業管理システム」 / プロジェクト・リーダー　・ SALESFORCE 認定 PLATFORM アプリケーションビルダー　・ SALESFORCE 認定 PLATFORM デベロッパー　・ SALESFORCE 認定 DATA アーキテクト　・ PMP、等保持　・ プレゼンテーションを用いて経営層への提案を行った経験

会社説明

ベアリングなどの機械加工品事業、電子デバイス、小型モーターなどの電子機器事業、ドアハンドル・キーセット・ラッチ等のアクセス製品事業