CareerCross

「金融、コンサル、IT」 なら j Career

【大手金融機関／初任地関東】富裕層向けリレーションシップマネージャー(個人顧客向けコンサルティング営業)

Wealth Relationship Manager

募集職種

人材紹介会社
株式会社 j Career

求人ID
1443449

業種
銀行・信託銀行・信用金庫

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 1000万円

勤務時間
8:50～17:10

休日・休暇
【休日/休暇】 週休2日制(土曜 日曜 祝日)、有給休暇、年次有給休暇20日

更新日
2024年05月07日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
流暢

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務内容】
預かり資産運用を軸とした顧客営業コンサルタント。

お預かりしている資産に対するお客様のご意向を伺い、グループとの共同で展開するマネープラザと連携し、幅広い取扱商品の中からより良い選択肢を提供していきます。

当行では、ネット証券の強みに加え、富裕層のお客様のニーズに対応すべく、幅広いソリューションを提案できる営業体制を敷いて参ります。

主に首都圏・関西圏、地方店（札幌、名古屋、福岡）で展開されるフィナンシャルセンターのお客様のニーズに合わせてサービスを提供して参ります。

今回の募集は、特に富裕層コンサルタントを強化する為、その経験をお持ちの方を幅広く募集いたします。

[Business content]
A customer sales consultant centered on asset management in custody.

We will listen to the customer's intentions regarding the assets entrusted to us, and cooperate with Money Plaza, which is jointly developed with the Group, to provide better options from a wide range of products.

In addition to our strengths as an online securities company, we will establish a sales structure that can propose a wide range of solutions to meet the needs of wealthy customers.

We will provide services according to the needs of customers of financial centers that are mainly deployed in the Tokyo metropolitan area, Kansai area, and regional stores (Sapporo, Nagoya, Fukuoka).

This time, we are looking for a wide range of people with experience in order to strengthen consultants for the wealthy.

スキル・資格

【必須条件】
・銀行、証券会社、保険会社にて5年程度の個人営業経験のある方
・外貨預金、投資信託、変額保険、仕組債等の金融商品の販売経験が豊富にある方
・証券外務員資格、保険販売資格等必須
・全国転勤できる方（首都圏、関西圏内の転勤については、ご相談に応じます。）

※テレワークは行っておらず、出社していただく必要があります。時差勤務はお使いいただけます。

【歓迎条件】
・顧客に対するアドバイザリー業務またはコンサルティング業務経験
・事業性評価業務に関わる経験
・企画力、プレゼン能力
・関係者との高いコミュニケーション力

＜最終学歴＞大学院、大学卒以上

【Prerequisite】
・Those who have about 5 years of personal sales experience at a bank, securities company, or insurance company
・Experienced in sales of financial products such as foreign currency deposits, investment trusts, variable insurance, structured bonds, etc.
・Securities sales representative qualification, insurance sales qualification, etc. required
・Those who can be transferred nationwide.

* Telework is not performed, and it is necessary to come to the office. You can use staggered working hours.

[Welcome conditions]
・Experience in advisory or consulting work for clients
・Experience in business evaluation work
・Planning and presentation skills
・High communication skills with related parties

Graduate school, university graduate or above

正社員雇用
※試用期間3ヵ月

full-time employment
*Trial period 3 months

昇給：年1回
賞与：年1回

【社会保険】
雇用・労災・健康・厚生年金
【交通費】
通勤交通費全額支給

【福利厚生】
残業手当、住宅補給金、各種社会保険完備、退職金制度、各種福利厚生制度、介護休業制度、育児休業制度、資格取得支援制度、他

Salary increase: once a year
Bonus: once a year

【Social insurance】
Employment, Workers' Compensation, Health, Welfare Pension
[Transportation fee]
Full payment of commuting expenses
【Welfare】
Overtime allowance, housing subsidy, various social insurance, retirement allowance system, various welfare programs, nursing care leave system, childcare leave system, qualification acquisition support system, etc.

【受動喫煙対策】屋内喫煙可能場所あり

[Secondary smoking measures] There are places where indoor smoking is allowed

会社説明

感謝の気持ちを忘れない

日本を選んでくれた外国人の方たちへ

j Careerは、留学先として日本を選択した外国人留学生、日本での安住を目指す外国人への感謝の心、深い敬愛の念を起業の動機とし、外国人留学生や在留外国人の皆さんが日本において幸せをつかむための様々なサポートを通し、日本社会のみならず、国際社会への貢献の一助となることを目指しています。近年、グローバル化に対応し社内公用語を英語にする日本企業が増えていますが、就職活動においては依然として日本独特の慣習が根強く残り、外国人留学生や在留外国人にとって日本企業への就職はとても難しい状況といえます。 j Career はこのような状況を打破するべく、愛と感謝と情熱を持って全力で外国人の皆さんをサポートし、日本において幸福な生涯を送れるようバックアップしていきたいと考えております。

j Careerでは、外国人向け求人サイト「gooojob.jp」を開設し、外国人留学生が日本で学んだ知識・技術を生かせるように国内での就職活動を支援したり、既に日本で社会人として仕事をしている外国人のさらなるキャリアアップを目指した転職を支援しています。