



経理会計スタッフ ※年次決算の処理ができる方募集! 🔞 独占家人

世界26カ国に展開する世界最大規模のマーケティング会社のグループ企業

募集職種

採用企業名

アプコグループジャパン株式会社

求人ID

1439762

業種

通信・キャリア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 渋谷区

最寄駅

山手線駅

給与

400万円~500万円

更新日

2024年05月17日 01:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

世界最大規模のマーケティング企業のグループ会社

当社は世界最大規模のマーケティング企業であるアプコグループのグループカンパニーです。ロンドン・オーストラリア・インド・マレーシア・香港・アメリカ・ロシア・ヨーロッパ諸国など、現在世界26カ国に850以上のオフィスを展開し、グループ全体では1万人のスタッフが活躍しているグローバル組織です。

そんな当社の管理部門を支えてくれる経理メンバーを募集。メンバーが働きやすい職場環境づくりをお願いします。ON/OFFの切り替えがハッキリしている風土で、定時退社・大型連休も気兼ねありません。気持ちよく働ける環境で、あなたの経験を活かしてみませんか?

========

経理会計スタッフ

========

経理会計スタッフとして、経理業務を幅広く担当して頂きます。

【具体的には】

- · 月次決算(現金出納、売掛金·買掛金管理、固定資産管理、資金管理)
- ・年次決算(財務諸表作成、損益計算書作成、キャッシュフロー表作成)
- ・開示業剤
- · 税務申告(法人税、消費税、固定資産税)
- ・海外関連業務
- ・その他諸業務

※経理を道を究めるスペシャリスト、管理部門を幅広く担当するゼネラリスト等、あなたの志向性に合わせて経験・キャリアを積むことが可能です!

チーム組織構成

全体5人(男性1人、女性4人)

20代~40代の幅広いメンバーが活躍中です!

【雇用形態】

正社員

【給与】

年俸400~500万円

※昇給年1回、賞与年2回

昇給:年1回 賞与:年2回

【勤務地】

■渋谷本社

東京都渋谷区円山町5-5 渋谷橋本ビル7階

各線「渋谷駅」から徒歩7分

京王井の頭線「神泉駅」から徒歩3分

※転勤なし

【勤務時間】

以下2パターンから選択して頂きます。

- ■09時~18時
- ■10時~19時
- ※所定労働時間8時間/休憩時間 1時間
- ※時短勤務、午後出社など、柔軟に対応致しますので、お気軽にご相談下さい(承認制)

月0時間基本的に残業はありません。

※「仕事をする時は仕事をする、遊ぶ時は遊ぶ」というアプコの良い文化があるため、仕事とプライベートの両立ができます。多くの社員が自分のペースで仕事をしています。

【休日/休暇】

年間休日125日

完全週休2日制、夏季休暇3日、年末年始、土日祝日、有給休暇

※有給を利用して、長期休暇を自由に取得することが可能です。オンとオフのメリハリがあるのはアプコの良い文化です。

【待遇・福利厚生】

- ■各種社会保険(雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金)
- ■スキルUP研修
- ■交通費全額支給

スキル・資格

【応募に必要な経験/スキル】

- ■財務・会計経理経験2年以上(業界問わず)
- ■基本PCスキル
- ■年次決算の処理ができる方
- ■簿記2級レベルの知識
- **■英語力(日常会話以上)**

*社長との会話は英語です。

【歓迎する経験/スキル】

■Excelスキル(関数・マクロ・ACCESS)

会社説明

アプコグループジャパンは、新規顧客を獲得し、市場拡大をサポートするスペシャリストです。最良のマーケティング戦略 をクライアント企業に提案し、共に目標を達成する組織を目指します。 アプコグループジャパン株式会社は世界最大規模のダイレクトマーケティング企業であるアプコグループのグループカンパニーです。当社は低コスト、効率の良いマーケティング手法のパイオニアとして、商品ならびにサービスをダイレクトにお客様のご家庭や職場にお届けいたします。当社の商品とサービスは、通信サービス・インターネット関連サービス、電気・ガス、セキュリティ、保険、スポーツチャリティー、省エネ関連商品など、あらゆる分野にわたっております。当社は「フェース・トゥ・フェースによるヒューマンコマーシャル®」を事業の中核とし、文字広告と口コミ宣伝を同時に実現します。

事業目的

- 各種企業の販売促進に関するコンサルタント業務
- 広範囲で迅速なマーケットシェアーの拡大への貢献
- 献身的で訓練されたプロフェッショナル・セールスチームの提供
- 低コストによる効果的な営業実績の実現
- 企業ブランドの強化と市場調査の請負
- 新規優良顧客の開拓と収益の増加