

★Leading Global Company / Client Success Manager★

SAFE AND STABLE WORKING ENVIRONMENT

募集職種

人材紹介会社

ネクスト・ムーブ 株式会社

求人ID

1315487

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2024年05月11日 03:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

短大卒: 準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

We are currently looking for a talented Client Success Manager to join a world leader in the global financial industry

- Be part of a major global financial organization that puts today's biggest eCommerce security challenges at the heart of its brand.
- This is an exceptional opportunity to be responsible for managing, growing, and retaining the customer portfolio in Japan.

About the company

- Our client is the market leader in payments solutions for eCommerce merchants and other financial areas.
- Focused on turning the best cybersecurity technology into trusted solutions and supporting businesses worldwide.
- Responsible for assisting key clients in developing their global eCommerce fraud strategies and the associated risks.

Who are you

- You are experienced at being the direct point of contact for existing clients and maintaining strong relationships.
- Your current role will be customer or client facing within the financial services industry.
- You can present new proposals and grow usage of the product while retaining customers.

Why you should apply

- The company gives great opportunities for talented customer/client Success Managers looking to build their careers.
- This is an exciting yet challenging role which requires the successful applicant to apply their customer centric skills and capabilities.
- Have a chance to work in a stable environment as a key leadership figure, supporting global brands to secure their customer payments.

スキル・資格**Requirements**

- Basic understanding of the financial services industry and willingness to learn
- You have proven success in influencing and collaborating with C-level decision makers
- Native level Japanese or very fluent and conversational English

Desired

- Good understanding of the payments space in Asia
- Experience in the fraud prevention industry
- Experience with payments in general

If you are currently based in Japan and/or have permission to work in Japan, please do not hesitate to apply by clicking the apply button.

会社説明

Next Move understands that the most important asset of any business is its people.

And because it's people that make a successful business, our primary focus is building a strong relationship with you; whether you are a candidate seeking new career opportunities or a client that requires human resource solutions.

For candidates this enables us to not only understand your unique skill set, but also importantly allows us to offer advice and closely match, in all ways, what you are looking for. Because we want you to be happy, motivated and challenged in your new career.

For a client it means that we have an understanding of you as a company. To us you are never just another job description.

ネクストムーブは企業にとって最も大切な財産は「人」であると考えています。

ビジネスを成功に導く鍵は有能な人材にあります。仕事内容はもちろんのこと、人物、社風そしてタイミング。複合的な要素が一つに重なりあった時、始めて企業と人、人と人が一つの形として繋がる。このような瞬間に我々は幾つも立ち会ってきました。

当社では新たなキャリアチャンスをお探しの方、リソース・ソリューションをお求めの企業の皆様と個々に信頼関係を築くことを大切にしています。

このようなアプローチをすることにより、お仕事をお探しの方のスキルだけに注目するのではなく、どのような方であるのか、次のステップに何を求められているのかを理解をした上で多角的な視点に基づいたアドバイスやご提案をし、皆様が新しい環境で楽しく、意欲に満ち、やりがいのあるお仕事ができるようお手伝いをさせていただくことができます。

また、求人中の企業の皆様には求人職務記載内容にとどまらず、一企業様として組織内容やビジネスを十分に理解したうえで、ご提案・ご紹介をさせていただくことができます。

ネクストムーブは企業にとって最も大切な財産は「人」であると考えています。

ビジネスを成功に導く鍵は有能な人材にあります。仕事内容はもちろんのこと、人物、社風そしてタイミング。複合的な要素が一つに重なりあった時、始めて企業と人、人と人が一つの形として繋がる。このような瞬間に我々は幾つも立ち会ってきました。

当社では新たなキャリアチャンスをお探しの方、リソース・ソリューションをお求めの企業の皆様と個々に信頼関係を築くことを大切にしています。

このようなアプローチをすることにより、お仕事をお探しの方のスキルだけに注目するのではなく、どのような方であるのか、次のステップに何を求められているのかを理解をした上で多角的な視点に基づいたアドバイスやご提案をし、皆様が新しい環境で楽しく、意欲に満ち、やりがいのあるお仕事ができるようお手伝いをさせていただくことができます。

また、求人中の企業の皆様には求人職務記載内容にとどまらず、一企業様として組織内容やビジネスを十分に理解した上で、ご提案・ご紹介をさせていただくことができます。

Next Move understands that the most important asset of any business is its people.

And because it's people that make a successful business, our primary focus is building a strong relationship with you; whether you are a candidate seeking new career opportunities or a client that requires human resource solutions.

For candidates this enables us to not only understand your unique skill set, but also importantly allows us to offer advice and closely match, in all ways, what you are looking for. Because we want you to be happy, motivated and challenged in your new career.

For a client it means that we have an understanding of you as a company To us you are never just another job description.