



世界最大級の高級時計専門マーケットプレイス
「Chrono24」は、時計の本当の楽しみを伝えます。

【グローバル企業・英語を活かせる！】パートナーセールス（法人営業）

ドイツ発！世界最大の高級時計に特化したECモールを運営するグローバル企業

募集職種

採用企業名

Chrono24 Japan 合同会社

求人ID

1307137

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

最寄駅

銀座線、 銀座駅

給与

500万円～経験考慮の上、応相談

勤務時間

10時～18時（週に3日在宅勤務可能）

休日・休暇

土日祝日 + 有給休暇

更新日

2026年07月08日 12:29

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

職種：パートナーセールス（Partner Acquisition Manager）

職務概要: Sales / Customer requirement manager /

勤務時間: フルタイム

Chrono24 は世界100カ国以上から1日50万人の高級時計ファンが集まる、高級時計に特化したマーケットプレースを提供しています。

本ポジションでは、新たにChrono24.comへ出品していただく販売事業者様の発掘 > 提案 > クロージング > 販売開始までの登録業務をお願いします。

【職務詳細】

- 市場調査から潜在する顧客の割り出しを行う。
- 電話やメールにより潜在顧客に弊社が提供するサービスについて案内する。
- 興味を持っていただいたお客様に対してヒアリングをしサービスの提案を行う。
- お客様が弊社のプラットフォーム上で販売を開始していただくための各種登録業務を行う。
- 社内システム (CRM) 上での情報更新。
- 獲得した顧客がスムーズに販売を開始できるようサポートの提供。
- 定期的なレポートの作成 (英語)

スキル・資格

【経験・スキル】

- 営業経験
- 新規サービスの提案経験
- 標準的なOfficeの機能およびCRMシステムを使用することができる方。
- 英語と日本語に堪能で、読み書きと会話の両方をスムーズに行える方。

【フィットする人物像】

- 自発的に動くことができ、パフォーマンス志向で仕事ができる方。
- 非常に優れたコミュニケーション能力をお持ちの方。
- チームワークを重視しつつ、自立して仕事をすることができる方。
- 柔軟性があり、常に率先して行動することができる方。

休日・休暇:

土日祝日 + 有給休暇

年次休暇16日

勤務時間: 10時~19時 (週に3日在宅勤務可能)

選考プロセス:

①書類選考→②1次面接→③2次面接→④3次面接→⑤内定

Chrono24は世界150カ国以上から1日50万人の高級時計ファンが集まる、高級時計に特化したマーケットプレースを提供しています。

- 海外拠点のスタッフとのやりとりもあり、英語を活かせる職場
- ワークライフバランスを大切にせる企業文化
- フラットな人間関係で楽しく、エネルギーギッシュな職場環境
- トレーニングが充実していてさらに自己成長を期待できる職場環境

会社説明

世界最大級の高級時計のマーケットプレース

日本にいながら、ニューヨークで販売されている高級時計を購入する。

Chrono24では、日本国内だけでなく海外からでも簡単に高級時計を購入や販売していただけるよう、安心できるお支払い方法やサポート、透明性のあるサービスを提供しています。2003年に創立以降、多くの時計愛好家に支持され、世界各国より大変多くのユーザー様にご利用いただいています。現在では、日本国内からは100社以上、また世界からは3,000社を超える販売者様にご利用いただいております。

世界中の高級時計をもっと身近に

22ヶ国語に対応するChrono24のサイトは、月間900万人のユーザー様にご利用いただいております。携帯電話から簡単に世界で販売される高級時計を閲覧し購入できる Chrono24 アプリは、500万ダウンロードを超えました。