CareerCross

Corporate Strategy- M&A Digital

[New] Our Global Client is looking for

募集職種

人材紹介会社
ACS Japan

求人ID
1281953

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2024年05月14日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

職務内容

【M&A Digital】コーポレート ストラテジー

M&Aにおける上流工程から契約締結後のPMI/統合支援まで

M&A Digitalでは、主にM&A、Crisis Management、Innovationの領域において、様々なサービス提供を行っております
●M&A
- 国内及びクロスボーダーでの企業買収・統合・分離等の、案件組成段階からDay1以降までを含む、M&Aのライフサイクル全体に渡ってのアドバイザリー業務
●Crisis Management
- M&Aにおける会社や事業の立ち上げ経験を活かした、Crisis発生時における短期間での事業の垂直立ち上げに係るコンサ

ルティング業務
●Innovation
- 各種データや過去プロジェクトの知見に基づき、企業の様々な局面(買収/売却、フォレンジック、再生など)におけるデータ分析業務およびソリューション提供

◆職務内容を通じた専門性の高いキャリアの形成が可能です
3つの領域(M&A、Crisis Management、Innovation)をベースに、超大型～中小規模、クロスボーダーを含めた幅広い案件への関与、多様な専門性を持つ他チームとの協業によるアドバイザリー業務に携わることが可能です。
「M&A×Digital」という文脈でオペレーションやテクノロジーを含めた全社レベルの分析(デューディリジェンス)、またコンサルティングファームと比して多数のプランニングフェーズの業務に関わることができます。

スキル・資格

登録資格

■人物像

１．マインドセット・キャリア志向(該当するものは1つでも可。複数該当する場合、尚可)

①クライアントに対して定められた納期までに質の高いサービスを提供することを常に意識し、担当する案件を責任感を持って最後までやり切れる

②ポジションに関わらず、主体的に案件に関与し、自ら考え発信できる

③経験のない領域においても果敢にチャレンジし、自身のスキルアップや組織への貢献を楽しめる

④チームの拡大の時期において、未経験でもM&A Digitalが提供するサービスに対する強い志望動機がある、または、現在のキャリアを活かしよりエッジの立った専門性をつけたい強い想いがある

⑤これまで培ってきたITや会計に関する知識・経験をM&Aの領域で発揮したい

⑥様々なバックグラウンドを持つメンバーと協業し、お互いを尊重し、自身の知見を広めたい

⑦海外法人、海外メンバーファームを巻き込んでプロフェッショナル業務を提供する仕事がしたい

2．望ましい経験・スキル(該当するものは1つでも可。複数該当する場合、尚可)

①論理的思考力・ドキュメンテーションスキル

②コミュニケーション能力(クライアントリレーション / ファシリテーション/ プレゼンテーションなど) ③MS Office(PowerPoint、Excelなど)に関するスキル

④会計に関する基礎的知識や実務経験

⑤IT統合/システム導入プロジェクトの計画・実行管理(プロジェクトマネジメント)に関する経験

⑥システム開発に関する経験

※上記に加え、英語ができる方も募集中

要件：ビジネス～ネイティブレベル （海外生活または海外勤務5年以上だと尚可）

ご経歴（例）

◎現在のチームでは、コンサルティングファーム、事業会社、金融機関、SIerなど、多様な経歴をもったメンバーが活躍しております。

- コンサルティングファーム出身者（業種は問わず）
- 大手事業会社等のIT部門における企画
- 管理業務の経験者
- 大手事業会社等の経営企画の経験者
- 大手金融機関の本部企画業務経験者
- 大手SIerでのプロジェクトマネジメント経験者
- 大手SIerでのシステム開発経験者 など

★少しでもご興味がございましたら、ご遠慮なくご連絡ください。

★柳（リュウ）｜E-mail: jing.liu@acsjapan.jp

会社説明

ACS Japan is a Tokyo based executive search company delivering recruitment services that reflect the core values and needs of the business world today. Our team of professional and experienced recruiters are committed to providing the highest standards of service to both clients and candidates.

ACS Japan’s commitment is to personalize individual service to both clients and candidates. We are strongly networked with industry professionals who seek and value success. As the experts of full range human capital services, we specialize in offering consulting and introductions through our networks. One of our main strength is exclusivity to our clients, and speed to our candidates.

We specialize in understanding the individual needs of each company and place top to middle management executives, IT professionals, and hard-to-find specialist qualified candidates. We build and maintain close partnerships with clients to fully understand their business, products, organization in addition to their internal company culture.

ACS Japan has been in Japan market for over 10 years, and has developed deep relationships with fortune 500 companies, smaller to Enterprise and Japanese to Global Clients. At ACS Japan we can help you finding jobs within following domains;

Enterprise Users Companies:
Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Pharmaceutical, Insurance, Banks & Financial Institutions, Consumer retail companies and e-commerce

Vendor Companies:
Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Enterprise Software, hardware, Security and Gaming Companies

Consulting or SIer Companies:
Sales, Marketing, Internal IT and Finance related opportunities within Big 4s, Indian, European and American Consulting companies including some local big SIers.