

 SPIDER AF

IPO準備中 SaaSのアカウントエグゼクティブ ※法人営業経験のある方募集！（業界未経験可）

日本発のアンチフラウドカンパニーとしてグローバルへの事業拡大を加速中

## 募集職種

## 採用企業名

株式会社Spider Labs

## 求人ID

1220850

## 業種

ソフトウェア

## 外国人の割合

外国人 半数

## 雇用形態

正社員

## 勤務地

東京都 23区, 港区

## 最寄駅

銀座線、 表参道駅

## 給与

450万円 ~ 650万円

## 更新日

2024年09月06日 03:00

## 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

日常会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

## 最終学歴

高等学校卒

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## ★アピールポイント

- ・ハイブリッド勤務（週3リモート勤務）
- ・月の残業平均時間は7時間程度
- ・住宅補助最大5万円、英会話費や資格試験費負担など福利厚生も充実
- ・英語も活かせます（外国籍エンジニアとのコミュニケーション等）

## 仕事内容

弊社のサービスのSpider AFをクライアントへ導入いただき、その導入支援や導入に伴い社内の他部署を巻き込みクライア

ントとのコミュニケーションを担当していただきます。

主に自身での営業活動により商談を作成し、クライアント様へSpider AFのご提案をしていただきます。基本はまず無料トライアル(無料診断)への誘導を行い、そのトライアルのデータを基にSpider AFの導入メリットを提案します。この間のクライアント様・販売代理店様とのリレーション構築・課題/ニーズのヒアリングもお願いします。

【具体的には】

- ・ターゲット選定
- ・アタックリストの作成
- ・商談獲得(イベント参加/アウトバウンド/リファラルなど)
- ・商談・クロージング
- ・CSへの引き継ぎ

【入社後の流れ】

まずは弊社製品である、『SpiderAF』について勉強して頂きます。SpiderAFの知識がつかましたら、先輩営業の打合わせに同席し、実際に提案を見聞きたり、何度かメールのやり取りをしたり、実践で業務を覚えていただきながら、ポイントごとにレクチャーしていきます。

### 募集背景

私たちSpider Labsは、企業をアド Fraud(広告不正)から守るSaaSツール『SpiderAF』の開発、提供をしている会社です。今後3年以内のIPO(上場)を目指しており、より多くのお客様にサービスを広めるための増員募集になります。アド Fraudとは、テクノロジーを用いて不正にインターネット広告費を搾取する行為を指し、NHKのクローズアップ現代でも取り上げられるなど社会問題化が進んでいます。アド Fraudの被害の拡大と共に私たちの提供する『Spider AF』のニーズも急拡大しており、日々クライアントが増加しています。多くのメディアにも取り上げていただいている急成長中のベンチャーです。

### 仕事の魅力

- ・まだまだ成長中かつ人数の少ないベンチャーなので、戦略・方針に沿っていれば細かく固定されたやり方はございません。
- ・社員の意見・アイデア・経験・スキルの発揮が顧客の満足度・あなたの評価・会社の業績にダイレクトに反映されますので、やり甲斐を感じていただきやすい環境です。
- ・自社プロダクトに携わりながらプロダクトの成長を見届けることができます。
- ・これは英語ができる方が対象ですが、グローバルへ積極的に展開しているため海外の顧客へ営業できる機会があります。
- ・組織拡大中なので、入社後の実績および社内外からの信頼次第でマネジメントや事業開発などの新規チームへの異動など様々な機会に挑戦することが出来ます。

### Spider AFについて

ビッグデータ解析に強みを持つ自社プロダクト『Spider AF』の、クライアントへの導入支援・提案がメインの業務です。業務の性格上、常に最先端の技術トレンドに触れる事ができます。また顧客企業の課題と一緒に考え、企業の課題解決に携わることができます。最新技術でインターネット上で発生している不正を検知・ブロックを実施することで、不正を行っている犯人への資金流入の阻止や、被害にあっている企業の救済という社会的意義のあるサービスとなります。

### ■ 勤務条件 ■

雇用区分：正社員  
 推定年収：450万円～650万円 ※ご経験・スキルを考慮して決定いたします。  
 給与改定：年1回  
 賞与：年1回（決算前）

### 勤務地

〒107-0062 東京都港区南青山7-1 0-3 南青山STビル4階

- 表参道駅から徒歩13分
- 広尾駅から徒歩14分
- 六本木駅から徒歩19分

勤務時間：10:00～19:00\*フレックスタイム制（コアタイム10:00～17:00）

福利厚生：交通費支給（上限あり）/ 社会保険完備 / 家賃補助・住宅手当 / ストックオプション制度/昇給年1回

- フレックスタイム制度導入（コアタイム10:00～17:00）
- リモートワーク可
- 賞与年1回 ※業績による
- プレミアムフライデー
- オンライン英会話、語学学習など補助
- スマホ通信料負担
- 服装/髪型/ネイル自由
- 業務中のイヤフォン・ヘッドフォンの着用OK
- お菓子・飲み物あり
- PC(Mac)支給
- 資格試験受験料負担

私たちは、働きやすい環境づくりに力を入れています。  
 福利厚生については今後も充実させていく予定です。

### 休日/休暇：

完全週休2日制（土、日、祝日）

- バケーション休暇(有給の他に連続して3日間)
- 年末年始休暇
- 年次有給休暇
- 慶弔休暇

**■育児休暇 など**

選考プロセス：

1. 書類選考
2. 面接(1~2回)
3. レファレンスチェック
4. 条件面談(社長面談)

---

**スキル・資格****▼ 応募資格 (必須)**

・新規獲得が自力でできる人(イベントを見つけて参加する、アウトバウンドを行う、新規の繋がりを作ってアプローチするetc)

- ・法人営業経験(2年以上) ※顧客ニーズの深掘りができ、ニーズに沿った提案ができるレベル
- ・日本語でのコミュニケーションができること

**▼ 応募資格 (歓迎)**

・広告業界のコネクションある方(広告代理店やアドネットワーク出身など)、デジタルマーケティングの仕組みに理解がある方

- ・クライアントやパートナーとのアライアンス構築経験
- ・エンタープライズ営業経験
- ・ビジネスレベルの英語力：もしあれば一連の業務を習得した後一部海外の顧客への商談もお願いしたいです。

**▼ 求める人物像：**

- Spider Labsのビジョン・ミッション・バリューへの共感
- 自分中心ではなく顧客の体験を常に考えられる方
- 積極的に行動しアウトプットができる方
- 変化を素直に受け取れる柔軟な考えの方
- 自ら情報にアンテナを張れる勉強家な方

---

**会社説明**

Spider AFは、企業がアド fraud と戦い、無駄な広告トラフィックを排除するツールで、Spider Labsが開発・提供をしています。

**私たちのミッション**

Spider AFは、お客様のマーケティング予算を守るため、史上最高のアンチ fraud カンパニーを目指しています。Spider AFは、不正や悪意のあるトラフィックを排除しながら、最適な広告パフォーマンスを実現するツールを提供するために、サービスの向上に努めています。

わたしたちは、このようなバリューを大切にしています。

- Ownership
- Speed
- Challenge
- Customer Centric
- Excellence