



広告営業/Account Executive - 企業のグローバル化を支援【CareerCrossで働こう！】

セールス・語学・マネジメントと自分らしくスキルを積んでステップアップ★経験不問！

Job Information

Hiring Company

C.C. Consulting Co., Ltd

Subsidiary

シー・シー・コンサルティング

Job ID

717214

Division

営業部

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Toei Mita Line, Jimbocho Station

Salary

3.5 million yen ~ 7 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00~18:00 (休憩1時間)

Holidays

完全週休2日制 (土・日)、祝日、年末年始休暇

Refreshed

June 28th, 2022 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

株式会社シー・シー・コンサルティングが運営する「CareerCross」は多くのグローバル企業にご利用いただいております。

優れた職務経験と語学力を兼ね備えた人材の採用を強力にサポートしています。

2000年にスタートしたCareerCrossは順調に成長し、今では「バイリンガルのための求人サイト」のリーディングカンパニーとして知られるようになりました。

同業界・他業界での幅広いご経験と語学力（英語や中国語等）を活かし、このユニークな求人サイトの 広告営業/Account Executive としてご活躍くださる方を複数名募集しています。

=====

広告営業/Account Executive ～ バイリンガルのための求人サイト CareerCross の法人営業～

=====

◆ CareerCrossとは

国内最大級のバイリンガル求人サイトです。
他媒体に比べ海外経験や英語を活用した
ビジネス経験を持つ人材が多いことが当媒体の特徴です。

◆ クライアントは

約8割が外資系企業、2割がグローバル化を視野に入れた日系企業です。
基本対面で商談をしますが、
地方や海外の顧客にはSkypeや電話対応の場合もあります。
単なる広告の提案ではなく、
企業が課題に感じている採用やグローバル展開に関して情報提供をしていただきます。

◆ 営業方法は

顧客獲得においては、テレマーケティングやネットワーキングと併せて、
キャンペーンや、問い合わせ促進も効率的に行っております。
ITや製造業、ヘルスケア、ホスピタリティ分野など様々な領域がクライアントです。
決まったパターンの提案ではなく、提案先や方法はあなた次第です。

広告掲載後の原稿作成や広告運用等は担当しないため、
営業に専念しやすい環境で、ユニークなサービスと高い顧客サポート力のため顧客評価も高く、リピート率は40%です。
採用活動は企業の要なので企業トップとの商談も多く、商談を通じて自己成長も叶えられます。

★残業は月平均10～20h！

★スケジュールはWEBツールで共有/チャットも活用し、直行直帰も可能。

<1日の流れ例>

09:00 出社
10:00 新規開拓営業（電話・メール・SNS等）
12:00 ランチ
13:00 チームMTG（案件進捗確認・勉強会等）
14:00 新規顧客訪問（課題ヒアリング・新規提案）
16:00 既存顧客訪問（案件終了後の振り返り・改善提案）
17:00 開拓先の選定リスト作り
18:00 退社

=====

<仕事のここが面白い！>

=====

「ON/OFFも自分らしく」が叶うフィールドです！

◆ ダイバーシティな風土が魅力

バイリンガルマーケットのリーディングカンパニーとして
「CareerCross」を運営する当社。
多種多様な経験を持つ仲間が集う会社です！

◆ 語学力ゼロでも大丈夫！

外国籍メンバーも日本就業歴が長く、日本語でもコミュニケーションが取れます。
もし語学を伸ばしていきたいなら、
社内で日常会話から英語を使っていったり、
お客様へのメールやドキュメント、ミーティングなども英語でチャレンジできます。
今は英語力に自信がない方でも、着実に実力を伸ばせる環境です！

◆ 頑張りを正當に評価

当社では年4回の賞与に加えて、
毎月のコミッションで頑張りを還元しています。
頑張った分だけしっかりとリターンが得られる環境。
入社1年目でトップセールスや管理職へと

昇格するメンバーもいます！

◆社内の風通しは◎

先輩たちも全員が中途入社なので、
困ったことがあれば自然と助け合います。
あなたが初受注した時には、メンバー全員が
心から「おめでとう」と祝福してくれるでしょう。
入社後は2週間の座学研修、2週間のOJT研修がありますが、
研修後もこまめにマネージャーや人事がサポートします。

◆ワークライフバランスもトップクラス

◎有給消化率ほぼ100%
◎残業1日30分程度
性別問わず仕事と育児を両立しているメンバーも多く、
18:30には殆ど帰宅しているほど。
ライフイベントを迎えても安心の環境です。

Required Skills

クライアント拡販に伴い、セールスの経験者、または未経験でもセールスとしてキャリアを築きたい方を募集します。

★経験社数が多い方、社会人経験10年以上の方も歓迎します。
★業界・経験年数・扱っていた商材などは不問です。

《応募条件》

◎営業経験のある方（営業経験なくてもチャレンジ精神があれば歓迎します。）
◎営業としてスキルアップしたい方
◎日本語ビジネスレベルで話せる方
◎英語に苦手意識のない方（外国籍メンバーも日本語が話せるものも多く、英語日常会話レベルでもOKです。）

《あれば活かせる経験》

○企業への提案営業経験
○新規開拓営業の経験
○WEBメディアや広告、人材マーケットへの知見
○英語力（外資系企業の折衝をお任せします。）
○留学経験

《求める人物像》

◆チャレンジ精神が高い方
◆自ら考え行動し結果を追求できる方
◆お客様の声に耳を傾けられる方

<追記事項>

雇用形態：正社員
試用期間：あり（3ヶ月間）
入社時期：応相談

勤務地：東京都千代田区神田神保町1-105 神保町三井ビルディング15階
最寄駅：神保町駅、新御茶ノ水駅、御茶ノ水駅、竹橋駅

給与：月給30万円以上（固定残業代含む）＋賞与＋コミッション（成果給）
賞与：年2回（業績に応じて回数・支給額変動あり）
昇給：人事評価制度に基づく見直しあり（2回/年）

勤務時間：9:00～18:00（休憩1時間）
残業時間の目安：10～20時間/月程度 ※ワークライフバランスを重視！
残業手当：24時間分（4万8千円）を固定残業代として月給に含む。時間超過分は追加支給
休日休暇：完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始休暇
有給休暇：初年度付与日数10日間。入社6ヶ月後より付与。委細は就業規則の定めによる

社会保険：完備（健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険）
通勤手当：支給あり（月上限5万円まで）
その他福利厚生等：育児休暇、介護休暇、慶弔休暇、定期健康診断（年1回）、シックリープ制度

社内イベント：お花見、BBQ、ポーリング大会、グループ企業とのゴルフコンペ、等

Company Description

キャリアクロスは、グローバル企業が求めるバイリンガル人材に特化した求人情報サイトです。最新のインターネットテクノロジー、ユーザーが使いやすいシンプルな操作画面、そして積極的なマーケティングを展開し、トップレベルのサービスを提供できるよう努めています。スタッフひとりひとりが、サービスや事業戦略について考えることができ、成果を重視した欧米スタイルの就業環境となっています。

CareerCross® is a trading brand of C.C. Consulting Co., Ltd. a group company of JAC Recruitment Co., Ltd. (2124:JP).