CareerCross

日本全国で活躍できる！インフラ水処理機器のサービスエンジニア

世界77の国と地域に約5,000件の導入実績を持つ水処理装置のメーカー

Job Information

Hiring Company
AMCON INC.

Job ID
1399525

Industry
Machinery

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kohoku-ku

Salary
4 million yen ~ 5.5 million yen

Work Hours
9:00 ~ 18:00(実働8時間 休憩1時間)

Holidays
週休2日制（土・日）、祝日、夏季休暇、年末年始休暇、有給休暇 等 【年間休日124日】

Refreshed
March 29th, 2024 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

当社の汚泥脱水機関連の売上は、この10年間で約1.7倍となり、年平均成長率は5.3%となっております。
特に海外市場の伸びは大きく、売上は10年間で約2.5倍、年平均成長率も11%を記録しています。
2020年からのコロナ禍という逆境の中でも、新型機種のリリース、生産能力増強のための新工場設立、リモートで提供可能なサービスの構築を
実施し、事業拡大に努めてまいりました。
その結果、2023年期においては、売上高20億円を突破し過去最高となり、利益額・賞与支給総額も過去最高を実現しまし

た。
また、当社では中長期計画を策定しており、2027年には、現在の約1.5倍の売上規模への拡大成長を目指しています。

グローバル経済誌「Forbes」の日本版、「Forbes JAPAN」開催のSMALL GIANTS AWARD 2023-2024*にて、グランプリを受賞しました。
*創業10年以上で売上高100億円未満ながら、ユニークなプロダクトやサービスを生み出す企業の発掘プロジェクト
アワードURL：https://www.youtube.com/live/WnAbnMiPIA8?si=hJLPrmj8poQG7n7C

業務内容：
水処理装置のアフターサービス全般
・メンテナンス、消耗部品の交換、アフターサービス提供
・装置納入時の運転調整および指導
・定期点検(消耗部品等の点検、交換時期の提案、運転調整)
・装置不具合時の対応(原因究明、部品手配、修理、調整、水処理薬品提案)
・お客様対応(電話・メール)、見積書や報告書等の作成

※月に3~5回、1日~1週間の国内出張有り。(日本全国)
※1回の出張日数はお客様・案件により異なります
※基本的には、夜間や急な緊急呼出対応はありません

【部署構成】7名 ※異業界からの中途入社の社員も活躍しております

当社製品納入先：
下水処理場、日清食品・コカ・コーラ等の食品製造工場、トヨタ自動車等の自動車製造工場、東京ミッドタウン・関西空港等の大規模商業施設等

将来おまかせしたいこと：
・製品の技術スペシャリストとしての、不具合の原因究明や故障時の対応
・排水処理に関する知識や水処理薬品の知識を活かした、総合的なソリューション提案
・ご本人のご志向や適性に合わせて、幅広いメーカー業務を経験していただけます
・現場リーダーや部署のマネージメント含む管理業務(ご志向性・適性による)

Required Skills

【必須要件】
・機械操作や交換作業などメンテナンス作業が好きな方
・お客様対応の経験

【歓迎要件】
・産業機械のサービスエンジニア経験
・メーカーでの営業経験
・マネジメント経験、リーダー経験
・工学科/機械学科/整備士学科等を卒業された方
・排水処理にかかわる分野(環境工学、水環境システム、国際・都市環境工学、環境保全工学、応用生物学等)に関心がある方
・電気工事士、玉掛け、クレーン、フォークリフト等の資格

求める人物像：
・自社製品に留まらず、機械・排水処理・水処理薬品の知識の習得に意欲的な方
・課題認識に対して積極的な変化・変革をもたらせる方
・お客様や相手の意図を正確に汲み取り、分かりやすく説明することができる方
・ものづくりの現場に興味を持ち、出張を楽しめる方
・既成概念にとらわれず、冷静に問題解決することができる方
・将来的にマネジメントにも挑戦したい方

社風：
・個人の裁量権も広く、年齢に関係なく様々な事にチャレンジ出来るやりがいのある環境です。
・勤続年数も職位も部署も関係なく、自由に議論できる社風です。過去のやり方にとらわれない、自分自身ならではのアイデアをどんどん発信してください。
・よく学び新たな事にも挑戦しようとする熱意のある方にとって、面白い会社です。

研修：
排水処理や汚泥処理の知識については、入社後に学んで頂ける充実した体系的な研修を用意しております。
新しい分野を積極的に学ぼうとする意欲のある方、大歓迎です。
異業種からの転職者も活躍しております。
・基礎研修(社内・社外)3~6ヶ月
・自社機器や業界の基礎知識を学ぶ他部署研修

勤務地：本社 神奈川県横浜市港北区新羽町1926 (自社ビル)
横浜市営地下鉄 ブルーライン 新羽駅 徒歩4分

勤務時間：9:00 ～ 18:00（実働8時間 休憩1時間）

想定年収：400万円~550万円

年収モデル：

・年収405万円　内訳：月給270,000円（基本給246,857円＋固定残業手当23,143円）×12ヶ月+賞与（810,000円）

・年収544万円　内訳：月給340,000円（基本給310,857円＋固定残業手当29,143円）×12ヶ月+賞与（1,360,000円）

賞与：
業績達成度に応じた期末業績賞与有り
※2023年期は過去最高売上高・利益を達成し、賞与支給総額も過去最高水準を支給
※年収モデルには賞与３ヶ月分として算出しております

諸手当：
通勤手当(上限50,000円/月)、出張手当 ※想定年収には手当は含まれておりません。
退職金制度:企業型確定拠出年金

福利厚生：
ベネフィットステーション、ハマふれんど(横浜市内の事業所向け福利厚生制度)、
英語研修、社外ビジネス研修、推奨資格報奨金制度、屋内禁煙(屋外に喫煙所有り)

各種保険：健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金

休日、休暇：
・年間休日 124日
・週休2日(土日)、祝日、夏季休暇(3日)、年末年始休暇(5日)、有給休暇(初年度10日)
慶弔等特別休暇、育児休暇、介護休暇、連続5日間有給休暇取得制度有

Company Description

私達の仕事は**「世の中のあらゆる施設・設備に、一歩進んだ快適便利を提供する」**こと。
お客様に選び続けられる、価値ある会社でありたい。

私たちの企業理念は、「社会に一歩進んだ快適便利を提供する」こと。
この理念の体現を目指し、「**Am**enity（＝快適環境）」と「 **Con**venience（＝便利な設備）」の組み合わせから「アムコン」という社名が誕生しました。

一流の人間が、一流の技術で、一流のサービスを社会に提供する。
私たちアムコンは、こんな一流の会社を目指す集団です。
1974年の創業からこれまで紆余曲折あったものの、今日当社が存続できていることは、単なるモノ売りや作業屋としてではなく、お客様の課題を親身にうかがって一緒に解決してきた結果であり、これからもお客様の「困った！」を気軽に相談していただける会社、お客様に選び続けられる会社であり続けるために、終わりなき一流への挑戦と想像を続けてまいります。

Our job is to **"Providing amenity and convenience beyond expectation."**

We wish to be always the preferred choise for you and worth the choice.

Our corporate philosophy is "to provide plants and facilities with amenity and convenience which are beyond expectation."
Looking toward embodiment of this philosophy, we named the company AMCON. The name is derived from **Am**enity and **Con**venience.

We, AMCON, are gruop of people who seek to be the top company providing the top service, by the top people, with the top techinology.
Since the foundation in 1974, we have had setbacks and yet we have survived. That is the result of our dedication to customers. Not just by selling products or services, we have listened to the customers and tackled their problems together. We believe it is also a sign of our customer's trust in us. We are grateful for that.
We wish our customers will always find it eary to turn to us wheneer the have problems. We wish to be always the preferred choce for them. To this end, we will continue our tireless efforts toward a first rate company and innovation.