



【東京】未経験歓迎＊医療機器営業◆米国No.1CSO／豊富なキャリアパス／メーカーへ転籍の可能性あり

世界110拠点！米国市場No.1のCSO企業／グローバル市場TOP5のCRO企業

Job Information

Hiring Company

SYNEOS HEALTH COMMERCIAL K.K.

Job ID

1383832

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

Refreshed

May 22nd, 2023 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【丁寧な導入研修あり／志向性に応じた様々なキャリアパス有／大手メーカーへ転籍の可能性もあり／専門性が身につく医療機器営業】

営業スタイル

大学/基幹病院、開業医の医師・コメディカルなどと面談して、製品に関わる情報提供やデモなどを行います。

エリア：

担当エリアは東京エリアとなります。

※宿泊を伴う出張が発生します。

※その他、全国各地で募集しております。応募時/面接時に希望をお知らせください。

■キャリアパス

自身の志向性、働き方に応じて様々なキャリアパスがあります。1つの領域を極める、複数のプロジェクトに参画し、経験を広げる、同社のプロジェクトマネージャーを目指す、リクルートやトレーニングの部署に異動するなど、自身の努力次第で様々な可能性が開かれています。

■メーカー転籍のキャリアパス

プロジェクトによってはメーカーへ転籍の打診を受けることがあり、7割程の社員が実際に転籍打診を受けております。断って別のプロジェクトに進むことも可能ですので、ずっと当社に残り様々な経験を積んだり、何年か当社で働いて幅広い経験を積んでから転籍する、といった幅広いキャリアパスがございます。

■CSOとは

製薬企業や医療機器メーカーに自社の社員を派遣し、メーカーのプロジェクトの成功支援を行う企業の総称です。医療業界では、Contract Sales Organizationの略称で、「医薬品販売業務受託機関」と呼ばれます。

■同社(CSO)で働くメリット

- 1.同社に所属し、各メーカーのプロジェクトに参画することで幅広い領域の経験を積むことができるので、マルチな知識や経験を得ることができます。それにより自身の可能性を大きく伸ばすことができます。
- 2.キャリアパスが多数あるだけでなく、メーカー社員に比べ、早期にキャリアを積むことができます。努力と能力によって、給与もポジションも上げることができます。
- 3.志向性と環境に応じてキャリアチェンジが可能です。定期的な面談を通じて、その時々々の志向性や状況に応じて最適なプロジェクトを提示します。家庭環境の変化など、フレキシブルにキャリアを形成しすることが可能です。

Required Skills

■必須条件：

- ・大学院、大学卒以上

■応募条件：

普通自動車免許に加え、以下いずれかのご経験をお持ちの方

- ・法人営業経験2年以上
- ・高額商材の営業経験2年以上

勤務地：東京

住所：東京エリアをお任せします。

受動喫煙対策：屋内全面禁煙

<転勤>

当面なし

初任地確定後当面転勤はありませんが、プロジェクトが変更する際に転勤する可能性があります。

<オンライン面接>

可

勤務時間：

<労働時間区分>

事業場外みなし労働時間制

みなし労働時間/日：8時間00分

休憩時間：60分

時間外労働有無：有

<標準的な勤務時間帯>

9:00～18:00

<その他就業時間補足>

補足事項なし

雇用形態：正社員

<雇用形態補足>

期間の定め：無

原則正社員ですが契約社員での雇用になる可能性があります。

※正社員登用実績あり

<試用期間>

3ヶ月

補足事項無し

給与：予定年収 400万円～480万円

<賃金形態>

年俸制

特記事項なし

<賃金内訳>

年額（基本給）：3,600,000円～

<月額>
300,000円～（12分割）

<昇給有無>
有

<残業手当>
無

<給与補足>
3ヶ月に1度、四半期一時金あり(入社1年目は10万円/回)。
記載金額は選考を通じて上下する可能性があります。
月給(月額)は固定手当を含みます。

待遇・福利厚生：
健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度

<各手当・制度補足>
社会保険：補足事項無し
退職金制度：確定拠出年金制度あり

<定年>
65歳

<教育制度・資格補助補足>
特記事項なし

<その他補足>
・社用車貸与（駐車場代・有料道路代・ガソリン代・メンテナンス代全額会社負担）
・引越し準備金（会社都合により引越しが発生する場合に支給）。
・確定拠出型年金(会社から一定額拠出あり)。
・2ndPJT以降、単身赴任手当あり
※福利厚生は社内規定に準じます

休日・休暇：完全週休2日制（休日は土日祝日）
年間有給休暇15日～25日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）
年間休日日数122日

・祝日・年末年始・有給休暇・慶弔休暇・引越休暇 他
※有給休暇補足：初年度15日（入社月に応じて按分付与します）

Company Description

Syneos Health® is an end-to-end, fully integrated biopharmaceutical solutions company that works differently.
At Syneos Health, all the disciplines involved in bringing new therapies to market, from clinical to commercial, work together to create customer success.
Our unique Biopharmaceutical Acceleration Model® delivers value across the small to mid-size to large customer continuum.

Biopharmaceutical Acceleration Model

他社と一線を画すSyneos Health™のビジネスモデル
サイネオス・ヘルスは、バイオ医薬品サービス業界で唯一お客様の成功を引き出すことに特化した会社です。サイネオス・ヘルスでは、クリニカル事業とコマーシャル事業が一つ屋根の下で協働し、現場の知識とインサイトを常に共有し合うことで、よりスマートかつ迅速なサービスを提供することを追求しています。
一丸となって創りあげるこの新しいコンセプトを弊社は、「バイオ医薬品のライフサイクルを加速させるビジネスモデル」、BAM(Biopharmaceutical Acceleration Model)と呼んでいます。

【ソリューション】

サイネオス・ヘルスは、世界の革新的な企業との連携を通じて、科学に対してビジネス上の洞察力を付加し、逆に、ビジネスに対して科学的な厳密性をもたらします。
グローバルCRO（開発業務受託機関）と、コマーシャルビジネス受託機関が一緒になったサイネオス・ヘルスのユニークなビジネスモデルは、お客様のパフォーマンスの向上、リスク軽減、そして患者様が待ち望む治療の発展をサポートいたします。

・ 臨床開発

お客様の臨床開発ニーズは様々です。サイネオス・ヘルスでは、お客様の製品や要件に応じて、Fit-for-purpose(目的に適った) CROソリューションを提供しています。新しいプロセスとテクノロジー、様々な治療領域における専門知識とコマーシャル インサイトへアクセスを利用して、弊社はお客様のいかなるニーズにも対応し、承認および製品化の可能性を高めるために、より短期かつ効率的な治験実施をお手伝いします。
弊社が築き上げた実施医療機関との強固な関係は、業界内で広く知られています。2013年、2015年、2017年に CenterWatch Global Investigative Site SurveyでグローバルCROトップ10の中から「一緒に働きたいトップCRO」を、また2017年に Society for Clinical Research Sites (SCRS)のイーグル・アワードを受賞したことは、我々の大きな誇りです。

・ コマーシャル

弊社では、データ、インサイト、蓄積してきたベストプラクティス、そして疾患領域に関する専門知識を駆使し、ブランドパフォーマンスをあげることができます。

弊社のCCO (Contract Commercial Organization) サービスは、ラインナップが豊富で内容が充実しており、あらゆる規模の企業様にサービス提供が可能です。そのサービスは柔軟性があり、ターゲットを絞ったマルチチャネルのプログラムであり、上市成功など、より高度な可能性の追求を支援するものです。

同時に、コマースやマーケットに関するインサイトや独自で保有するデータは、臨床試験のデザインの向上に寄与し、さらに被験者募集を促します。これは、今日のバイオ医薬業界にとってまさに魅力的なプラットフォームです。

• コンサルティング

組織変革と包括ソリューション。成長志向のポートフォリオと収益性の高いアセット。上市までの期間短縮。目指すべき場所へと導くことが私たちの使命です。

サイネオス・ヘルス・コンサルティングは、Campbell AllianceとKinapseを統合して生まれた、ライフサイエンス業界に特化したコンサルティング事業です。弊社は、組織、ポートフォリオ、製品ライフサイクル全体にわたって専門家を擁しています。エンドツーエンドのサービス、グローバル規模の組織、領域の専門家達を駆使し、高度でお客様にあったソリューションを提供します。上市前後における深い専門知識を通じて、実行に力点を置いた戦略インサイトを提供することができ、リスクを軽減して市場投入までの時間を短縮し、アセットとポートフォリオの価値を高めます。

価値の高い戦略立案だけでなく、ポートフォリオと製品戦略、組織設計・実行計画について、お客様と緊密に連携することで、有効かつ実用的なソリューションを提供します。弊社は自分たちを、業界の重要課題に対処する、変革を呼び起こすエージェントだと思っています。目指すべき場所へと導くことが私たちの使命です。

Syneos Health® is an end-to-end, fully integrated biopharmaceutical solutions company that works differently.

At Syneos Health, all the disciplines involved in bringing new therapies to market, from clinical to commercial, work together to create customer success.

Our unique Biopharmaceutical Acceleration Model® delivers value across the small to mid-size to large customer continuum.

Biopharmaceutical Acceleration Model

The business model that sets Syneos Health® apart from all the rest.

Syneos Health is the only company in the biopharmaceutical services industry purpose-built to create greater success for our customers. At Syneos Health, clinical and commercial live under the same roof and constantly share real world knowledge and insights that lead to getting the job done better, smarter and faster.

We call this new way of collaborative working the Biopharmaceutical Acceleration Model or BAM.

Our Solutions

Working in partnership with highly innovative companies, Syneos Health® brings business insight to science and scientific rigor to business. Our unique business model, combining a global Clinical Research Organization with a global Contract Commercial Organization, helps our customers improve performance, reduce risk and speed much-needed therapies to patients worldwide.

• Clinical Development

We certainly don't have to tell you that every customer has unique clinical development needs. Our fit-for-purpose CRO solutions are tailored to your product and requirements. Whatever your needs, we can adopt new processes and technologies, diverse therapeutic expertise and access to commercial insights that can facilitate shorter and more efficient trials designed to improve the likelihood of regulatory and commercial success.

Our strong site relationship work has been recognized industry-wide, being voted "Top CRO to Work With" among top 10 global CROs in 2013, 2015 and 2017 through the CenterWatch Global Investigative Site Survey and winner of the 2017 Society for Clinical Research Sites Eagle award is something we're extremely proud of.

• Commercialization

At Syneos Health®, we are able to improve brand performance by leveraging data and insights, accumulated best practices and deep access to therapeutic expertise. Serving customers of all sizes, our CCO (Contract Commercial Organization) capabilities are the broadest and most robust in the industry delivering flexible, targeted, multi-channel programs designed to produce a higher likelihood of launch success. At the same time, our commercial and market insights along with proprietary data access can improve clinical trial design and accelerate patient recruitment. It's a powerful platform for the modern biopharmaceutical world.

• Consulting

Organizational transformation and holistic solutions. Growth-oriented portfolios and profitable assets. Speed to market. Getting you where you need to go is what we do.

Built on the combination of Campbell Alliance and Kinapse, Syneos Health Consulting is a leading management consulting firm specializing in the life sciences industry. We provide deep subject matter expertise over the entire lifecycle of an organization, portfolio or asset and our unique ability to leverage end-to-end capabilities and global functional and therapeutic experts results in highly customized solutions. Deep pre- and post-launch expertise generates strategic insights that yield implementation-focused recommendations designed to reduce risk, speed time to market and increase overall asset and portfolio value.

Beyond developing high-value strategic plans, Syneos Health Consulting delivers useable, practical solutions engaging your team in portfolio and product strategy, organizational design and implementation. We view ourselves as transformation agents addressing some of the industry's most pressing problems. Getting you where you need to go is what we do.