

nextmove 

## (Hot) Product Manager プロダクトマネージャー

**Innovative/Medical/Big Data**

### Job Information

**Recruiter**

Next Move K.K.

**Hiring Company**

SV - Medical Product Manager

**Job ID**

1227513

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

8 million yen ~ 20 million yen

**Refreshed**

April 12th, 2024 03:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Business Level

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**\*English will be after Japanese**

この会社は、医療サービスのさまざまな統計データを提供する医療ビッグデータセンターです。データプラットフォーム、医療の品質指標など。

会社は非常に十分な資金を持っており、急速に成長していますーさらに、チームは非常に協力的です

**あなたについて：**

■人々を助けることができるテクノロジーで働きたいですか？

■医療サービスのビジネス向けのビッグデータを利用して、独自の製品を作成します

## ■Saas製品の開発と管理がある場合

\*医療経験は必要ありません

### 責任：

■長期的な製品戦略で新しい所有製品を作成し、インキュベーションから製品の成長までの管理を担当します

### ■製品と機能の計画と設計計画

■分析スキルを使用して、複雑または構造的な問題を解決し、ソリューションを実行します

■特に関係者、エンジニアリング、その他の多くのチームとの、部門の枠を超えたチームのコミュニケーションと交渉に参加する

■製品ロードマップを作成し、管理スキルを使用してタスクを適切な担当者に委任します

この会社はまた、競争力のある給与と将来のキャリアの見通しを提供します—素晴らしいコラボレーションチームを持ちながら。

### About you:

■ Are you looking to work in a Technology that can help people?

■ Create your owned product utilizing Big Data for businesses in Medical services

■ If you have Saas Product Development and Management

\*Medical Experience is not required

### Responsibilities:

■ Create New Owned Product with a Long-term Product Strategy, taking in charge of the management from Incubation to product growth

■ Planning and design planning of products and functions

■ Used Analytical skills to solve complex or structural problems and execute your solutions

■ Be involved in cross-functional team communication and negotiation, especially with stakeholders, engineering, and many other teams

■ Create product roadmap and use Management skills to delegate tasks to the right person

This company also offers a competitive salary, and future career prospects — While having a great collaborative team.

---

## Required Skills

### 必要なスキル：

■ニーズに基づいて製品設計ポリシー、要件、および仕様を構築した経験

■IT /技術開発/導入/運用の過程での実務経験がある

■B2B Saas製品のプロダクトマネージャーの経験

■ビジネス日本語以上

### 持っているといい：

■英語能力

■医療器具開発の経験

詳細については、以下の電子メールでお問い合わせください。sadan.vorlaruxara@nextmove.co.jpまたは03-4580-6605

### Required Skills:

■ Experience in constructing Product design policies, requirements, and specifications based on needs

- Has work experience in the process of IT / technology development / introduction / operation
- Product Manager Experience for B2B Saas Products
- Business Japanese and above

**Good to Have:**

- English Proficiency
- Experience in Medical Tools Development

For more information, please contact us through the email below [sadanan.vorlaruxtara@nextmove.co.jp](mailto:sadanan.vorlaruxtara@nextmove.co.jp) or 03-4580-6605

---

**Company Description**

Next Move understands that the most important asset of any business is its people.

And because it's people that make a successful business, our primary focus is building a strong relationship with you; whether you are a candidate seeking new career opportunities or a client that requires human resource solutions.

For candidates this enables us to not only understand your unique skill set, but also importantly allows us to offer advice and closely match, in all ways, what you are looking for. Because we want you to be happy, motivated and challenged in your new career.

For a client it means that we have an understanding of you as a company To us you are never just another job description.

ネクストムーブは企業にとって最も大切な財産は「人」と考えています。

ビジネスを成功に導く鍵は有能な人材にあります。仕事内容はもちろんのこと、人物、社風そしてタイミング。複合的な要素が一つに重なりあった時、始めて企業と人、人と人が一つの形として繋がる。このような瞬間に我々は幾つも立ち会ってきました。

当社では新たなキャリアチャンスをお探しの方、リソース・ソリューションをお求めの企業の皆様と個々に信頼関係を築くことを大切にしています。

このようなアプローチをすることにより、お仕事をお探しの方のスキルだけに注目するのではなく、どのような方であるのか、次のステップに何を求められているのかを理解をした上で多角的な視点に基づいたアドバイスやご提案をし、皆様が新しい環境で楽しく、意欲に満ち、やりがいのあるお仕事ができるようお手伝いをさせていただくことができます。

また、求人中の企業の皆様には求人職務記載内容にとどまらず、一企業様として組織内容やビジネスを十分に理解したうえで、ご提案・ご紹介をさせていただくことができます。