



【仙台市】コミュニティーセールスマネージャー/Community Sales Manager

Bilingual in Japanese and English

Job Information

Hiring Company

[IWG Service Japan K.K. \(Regus\)](#)

Job ID

1188460

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Miyagi Prefecture, Sendai-shi Aoba-ku

Salary

5 million yen ~ 7.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Work Hours

9 : 00 ~ 18 : 00 (実働8時間) ※残業は月14時間以下

Refreshed

October 13th, 2021 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ビジネスセンターの運営管理、スタッフマネジメント等、大きな裁量の下活躍することができます！

- 産育休取得・復帰実績多数！ライフステージに合わせて働ける

- ・頑張りは賞与やインセンティブでしっかり還元

多様化するビジネスシーンに対応して、レンタルオフィスや貸会議室、ビジネスラウンジなどのサービスを提供している当社。あなたには、コミュニティマネージャーとして、各リージャスビジネスセンターの運営全般をお願いします。

《具体的な仕事内容》

- ・クライアントマネジメント
- ・スタッフマネジメント（従業員満足の向上を含む）
- ・PL管理
- ・売り上げ管理
- ・顧客満足度UPのためのサービス施策
- ・契約締結や更新対応 など
- ・新規案件創出のための対外的営業活動（個人・法人共）
- ・営業計画・報告業務
- ・施設運営管理業務（担当センター） など

お客様とのコミュニケーション、スタッフとのチームワークを大切に、リージャスをさらに盛り上げてください。

Required Skills

- ・リーダーやマネジメントの経験をお持ちの方。
- ・積極的にお客様との人間関係を構築して頂ける方・色々な人とお話しすることが好きな方。
- ・コミュニケーションを積極的にとり、チームをまとめることができる方。
- ・日常会話レベルの英会話および英語の読解力。
（社内文書、PCソフトなどは英語を使用します）
- ・英語が好きな方
（英語力を磨きたい方大歓迎！グローバルなブランドのお仕事なので、配属センターによっては英語でお客様の対応をしていただきます。）
- ・PC基本操作（Excel, Word, Power Point など）

■雇用形態：正社員

※6ヶ月の試用期間があります。この間の給与や福利厚生等の条件に変更はありません。

■給与：350万~550万円+インセンティブ（年俸制）

***現状年収やスキルを配慮しご判断させていただきます

■勤務地：仙台市青葉区内に6施設あり

※転勤はありません。逆に希望があれば、組織状況を踏まえて異動の相談もOKです。

全国の各リージャスビジネスセンター

★駅から直結、インテリジェントビル、有名な商業施設内のビルなど立地の良さが自慢です！

エリア内で異動の可能性がります

<その他積極採用エリア> お問い合わせください。全国170拠点で積極採用中です。

★U・Iターン歓迎！「転職を機に新しい生活をはじめたい・好きな街で暮らしたい」という方、お待ちしております。希望エリアを教えてください。また、上記を含め全国44都市に拠点を展開中。

ほかの拠点での採用をオープンする可能性もありますので、お気軽にご相談ください。

■交通：拠点により異なります。

詳しい住所については、以下HPをご覧ください。

<https://www.regus-office.jp/base/>

■休日休暇：《年間休日120日》

- ・完全週休2日制（土・日）
- ・祝日
- ・年末年始休暇
- ・パースデー休暇
- ・有給休暇
- ・産休・育休
↳ライフステージが変わっても働き続けられるよう、期限や働き方についても柔軟に対応します！

■福利厚生・待遇

- ・給与改定年1回（4月）
- ・賞与年4回（目標の達成度合いに応じ、数万円~数十万円を支給）
- ・交通費全額支給
- ・社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- ・時間外手当（超過分）

■教育体制

▼まずは基礎研修で、事業を知ることから。

入社後は本社にて、1週間程度の基礎研修を実施。当社が展開する各ブランドの特徴や事業概要等、提案に必要な基礎知識を学びましょう。

また、社内で利用するシステムは海外製。使い方や機能が国内のシステムとは異なる場合もあるので、使いながら覚えていきます。

▼1ヶ月程度で、営業としてデビュー。

基礎研修の後は、配属先の拠点へ。現場の先輩が、お客様とのコミュニケーションのとり方や業務の流れ、オフィス内覧のアテンド等をレクチャーします。

1ヶ月程度で目標を持ちデビューしますが、先輩がいつでも相談に乗ります。目標達成に向け、積極的に挑戦してください。

Company Description

IWG has been at the forefront of the flexible workspace revolution for more than 30 years. We have made it possible for organisations and individuals everywhere to take a new approach to the traditional working day. We have over 3,400 locations across over 110 countries allowing millions of people every day to have a great day at work.

Our customers are start-ups, small and medium-sized enterprises, and large multinationals. With unique business goals, people and aspirations. They want workspaces and communities to match their needs. We provide them with choice through our portfolio of brands, covering serviced offices (Regus, Spaces, HQ, Signature and No18), commercial real estate brokerage and managed office solutions.

Join us at www.iwgplc.com