CareerCross

≪海外勤務≫アジア ダイレクトマーケティング支援企業　CRM営業コンサルタント

日本とアジアをつなぐ希少な海外勤務求人です

Job Information

Recruiter
RGF Professional Recruitment Japan

Hiring Company
≪海外勤務≫アジア ダイレクトマーケティング支援企業

Job ID
1170381

Division
CRM営業コンサルタント

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
Majority Non-Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Taiwan

Salary
2.5 million yen ~ 6.5 million yen

Refreshed
March 25th, 2024 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Daily Conversation

Other Language
Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

【企業概要】
同社は台湾をはじめとするアジア圏で、日本とアジアをつなぐダイレクトマーケティング支援事業を行っている、業界のリーディングカンパニーです。
「ベスト越境EC支援事業者」に選出されており、2014年の創業からトップスピードで成長を続けております。
台湾市場で事業を成功させたい日系企業に対し、事業計画作成や戦略立案のサポートから、広告運用、クリエイティブ制作企画提案、データ分析等、マーケティング領域をワンストップで支援を行っております。

面接は全てオンラインの為日本から選考可能です。
内定後は台湾（台北）へ移住して頂く為、労働許可・就労ビザの取得ができるようご案内差し上げます。

【職務内容】
台湾市場でダイレクトマーケティングを成功させたい日系企業に対し、顧客の課題に合わせて事業計画作成・戦略立案のサポートから、広告運用・クリエイティブ制作企画提案・データ分析などマーケティング領域をワンストップで支援して頂きます。販促領域の課題解決のみではなく、クライアントの事業課題の解決まで担って頂きます。

【具体的には】
・クライアントの台湾事業に関するCRM領域のコンサルティング及び企画提案
・新規クライアントの台湾市場参入時における、コンサルティング及びトータルサポート業務
・在庫管理、システムパートナーやコールセンターとの連携
・日系通販企業への対応

※本件のコロナの影響について※
万が一コロナの影響でVISAが発行できず入国できない場合でも内定取り消しは行わず、
入社時期は最長3ヶ月まで延長致します。（その間副業やアルバイトなどの制限はございません。）
また万が一3ヶ月経ってもVISA発行や入国の目途が立たない場合、日本拠点（営業・採用拠点）で一時的に働ける環境を整えます。

Required Skills

【必須（MUST）】
・営業経験（最低2年以上）
・日常会話レベル以上の中国語スキル

【歓迎（WANT）】
・Web広告運用、マーケティング、コンサルティング経験
・海外勤務に挑戦したい、日本とアジアの懸け橋となりたいという想いをお持ちの方

Company Description

RGF Professional Recruitment Japanは、外資系企業、グローバル企業へのプロフェッショナル人材に特化したグローバルリクルーティングサービスを提供しております。グローバルなキャリアを目指す皆様に、バイリンガルでそれぞれの職種専門分野に特化したコンサルタントが、懇切丁寧なカウンセリングの元、皆様に最適な案件をご提案させて頂きます。

日本国内はもちろんのこと、海外の主要都市で人材紹介サービスを提供しており、リクルートグループの営業力を生かした幅広い職種のご提案と海外拠点とのネットワークを通して、グローバルな活躍の場をご提案いたします。