

ADVANTECH

【東京/大阪】 営業職 (組込コンピュータ製品・ソリューション営業) ※業界シェア世界 No.1※

世界28ヶ国に展開、産業用PCのリーディングカンパニー

Job Information

Hiring Company

[Advantech Japan Co., Ltd.](#)

Job ID

1148168

Division

エンベッデッドIoT事業部

Industry

Hardware

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Taito-ku

Train Description

Ginza Line, Asakusa Station

Salary

4 million yen ~ 7.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00 - 18:00

Holidays

完全週休2日制 (土・日)、祝日、GW休暇、夏季休暇、年末年始休暇等 【年間休日125日】

Refreshed

May 7th, 2024 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

アドバンテックは、産業用コンピュータのリーディングカンパニーとして右肩上がりの成長を続け、現在では**世界シェアNo.1（グローバルシェア34%）**の揺ぎないポジションを獲得しています。

当社は、**世界28か国で8,300名**を超えるスタッフを抱え、迅速かつ行き届いたプロフェッショナルサービスを提供するグローバル企業です。

世界中の至るところで使われているアドバンテックの製品。

スマート交通、スマートビル、スマートエネルギーなど、私たちのビジネスは、使命である「インテリジェントプラネット～地球上の暮らしをより豊かに、よりスマートに～」の実現に向かいます。私たちの未来の生活に関わる分野で、当社の活躍の場がますます広がっています。

【仕事内容】

組込コンピュータ製品・ソリューションのKey Account Sales（直販営業）を担当いただきます。

- 担当領域（Embedded IoT Group）の製品の売上拡大、売上目標の達成
- ターゲット顧客への担当領域（Embedded IoT Group）の製品およびソリューションの販売
- 新規顧客、新規案件開拓の実施計画の作成と実行
- CRMによるオポチュニティとフォーキャストのメンテナンス
- 担当テリトリーの競合分析、マージン管理と価格管理

<Key Account Sales>

- Tier1メーカー・製造業大手向けに自社の産業用PC製品の直販営業をお任せします。
- OEM・ODM新規案件開発に向けた営業活動
- 顧客へのアクションプランの作成・実行、関係構築、ニーズ調査、在庫状況、案件進捗の管理、価格管理
- CRMシステムによるオポチュニティとフォーキャストのメンテナンス
- 担当領域の競合分析
- 製品展示会・イベント等のマーケティング活動への参加

【配属先事業部】 エンベデッドIoT事業部

- ボードレベルソリューション、セミカスタマイズモジュール製品から、フルカスタマイズソリューション、エッジコンピュータ、エッジAI製品まで、幅広いラインアップを提供します。
- 製品拡販施策の立案・遂行
- チャンネルパートナー等との連携による販売スキーム立案・遂行
- セミナー・展示会・客先デモ等の企画・実行 など

<製品例>

- 医療検査装置に内蔵するボードコンピュータ
- KIOSKシステム・デジタルサイネージシステムのコントロール用PC
- WiFi / LoRa等無線機能実装用ボード
- IoTシステム・デバイス遠隔監視システム（Device-On）

【アドバンテックの魅力とは？】

- グローバル企業ならではのフラットでオープンな雰囲気の中、年齢・社歴・役職などに関係なく、誰もが自由に意見やアイデアを交わせます。
- 1人ひとりに大きな裁量が任されており、積極的に新しいことにチャレンジできる環境。幅広い経験を通じて、伸び伸び成長してください！
- 産業用PCで世界トップシェアを誇るハードウェア分野の強みを基盤に、エッジAI、IoTプラットフォーム、クラウドソリューションなど、最先端の製品・サービスをトータルに提供できます。
- 幅広い業界・業種における豊富な実績と、世界中で蓄積してきたノウハウを武器に、自信を持って日本市場を切り拓けます！

Required Skills**【応募条件】**

- 法人営業の経験1年以上
- 大卒以上
- 英語スキル（TOEIC600点以上が望ましいが、入社後スキルアップする意思があればよい）

<下記いずれかの経験をお持ちの方>

- 組込コンピュータ製品の販売経験および知識
- AI および IoTソリューション販売経験および知識
- Sler・コンピューターメーカーでのチャンネル営業および新規開拓営業経験

【歓迎する経験・スキル】

- ソリューション営業の経験
- SIパートナー開拓の経験
- AIおよびIoT関連製品、ソリューションの営業経験
- 資料作成・プレゼンのできる英語力

【求める人物像】

- 情熱と誠意を持って仕事に取り組める方
- グローバルな環境で、互いの文化を尊重しながら協力し合える方
- 当社のビジョン・目標・方向性に共感できる方

【雇用形態】 正社員

- 想定年収（初年度）：400万円～750万円
- 月給：240,000円～400,000円
- 昇給：年1回
- 賞与：年2回

※経験・スキル・年齢・前職給与を考慮の上、決定します。
 ※残業代は別途時間に応じて支給します。（平均20時間前後）

【勤務時間】 9：00～18：00

※残業は月平均20時間程度です。

【勤務地】 本社

東京都台東区浅草6-16-3

【休日休暇】 年間休日126日

- 完全週休二日制（土日）
- 祝日
- GW休暇
- 夏季休暇（7～9月の間で連続3日）
- 年末年始休暇
- 有給休暇（時間単位での取得可能/7日以上以上の連休可能）
- 慶弔休暇

【諸手当・福利厚生】

- 交通費規定支給（月5万円まで）
- 出張手当
- 社会保険完備：雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険
- 関東ITソフトウェア健康組合
- 確定拠出年金
- 社内イベント
- 海外研修
- 育産休制度（取得実績多数）

【選考プロセス】 書類選考→面接→内定

Company Description

産業用PCのリーディングカンパニーとして、世界28ヵ国、でプロフェッショナルなサービスを展開しています。

1983年の設立以来、アドバンテックはeプラットフォームのリーディングプロバイダとして、産業用コンピューティングやオートメーション市場における高品質でハイパフォーマンスなeプラットフォーム・サービスの開発・製造および販売に携わってきました。

これからの時代、アドバンテックはテクノロジーによるイノベーションを推進し、未来のためにサステナブルな社会環境を構築して参ります。各国・地域に根ざした事業を育み、AIによる様々なソリューションを提供し、デジタルトランスフォーメーションのロールモデルとして産業用IoTのグローバル・リーディング・ブランドとなることを目指します。

アドバンテックは世界中のビジネスパートナーと手を取り合い、産業用インテリジェンスを加速させるビジネス・エコシステムを共創して参ります。

Founded in 1983, **Advantech** is a leader in providing trusted innovative embedded & automation products and solutions. Advantech offers comprehensive system integration, hardware, software, customer-centric design services, and global logistics support; all backed by industry-leading front and back office e-business solutions.

In the coming era, Advantech will promote innovation through technology and build a sustainable social environment for the future. We aim to foster businesses rooted in each country and region, provide various solutions using AI, and become a global leading brand of industrial IoT as a role model for digital transformation.

Advantech will work with business partners around the world to co-create a business ecosystem that accelerates industrial intelligence.