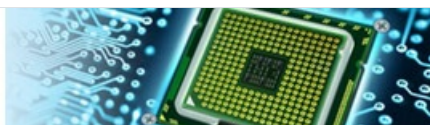


 SunWell Solutions Co., Ltd.


【提案営業】 大手自動車部品メーカー向け営業職

※新規営業無し、既存顧客（自動車メーカー）への提案営業です。

Job Information

Recruiter

SunWell Solutions Co., Ltd.

Job ID

1120272

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - Other Areas

Salary

3.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Work Hours

9時 00 分～18 時 00 分

Holidays

年間休日 121 日（週休 2 日制、日曜日及び原則として土曜日）

Refreshed

January 20th, 2022 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

企業に対する提案営業のお仕事です。（100%既存顧客、新規開拓無し）

【お仕事内容】

- 顧客（カーメーカー）との調整・提案業務（メールや電話でのやり取り）
- 資料作成等の社内事務サポート

- 関連する部門との連携、設計サポート業務
- 他、客先・社内との調整多数

営業職経験者や、顧客へのプレゼンテーションや提案・調整能力がある方、コミュニケーション能力に自信のある方歓迎！！ 第二新卒歓迎！！

※自動車業界での経験がなくても可です。

Required Skills

【必須条件】

- エクセル：数式、マクロ、
- パワーポイント：成果報告や客先報告などの経験
- 顧客への提案・調整などコミュニケーション能力がある方

【尚可条件】

- 法人営業経験者
- 自動車業界での実務経験、車両設計経験
- CAD使用経験（ソフト種類不問）

Company Description

私たちサンウェルは技術者派遣を行う人材サービス企業です。

社長がインド人技術者であったため、外国人技術者でも働きやすい会社を！そんな理念を胸に装用した会社です。

優秀な技術者を世界中からリクルートしており、弊社で就業している80%のスタッフがインドやベトナムなどの外国籍エンジニアです。日本人のエンジニアも、今後どんどんリクルートをさせていただきます。

大手企業様との取引実績を評価して頂き、特にIT、自動車、プラント業界において、多数のエンジニアを排出しております。多数の企業との取引がございますので、応募業種も幅広くご紹介できます。

日本での就労VISAをお持ちでない方には、VISAや航空券、住宅等のサポートをしております。

世界のどこに居ても、日本でのエンジニアリングの仕事に興味がありましたら、ぜひご応募ください。