



法人営業 / 組織コンサルタント・人事コンサルタント / 業務コンサルタント

これまでの業界知識を活かしながら、新しいマーケットへの見識を広げることができます

Job Information

Hiring Company

Aidma Holdings, INC.

Job ID

1113688

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Toshima-ku

Train Description

Yamanote Line, Ikebukuro Station

Salary

Negotiable, based on experience

Work Hours

09:00～18:30 実働8時間（休憩1.5時間）

Refreshed

August 10th, 2022 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集職種】

法人営業 / 組織コンサルタント・人事コンサルタント / 業務コンサルタント

【仕事内容】

法人営業からご契約後のコンサルテーションまでを、一貫して行うことができる仕事です。

【主な仕事内容（流れ）】

(1)自身もしくは他者が獲得したアポイントに訪問し、商談を行います。

※一人で訪問できるようになるまでは、上司が同席します。

※遠方など訪問が難しいエリアは、オンラインで商談をします。

(2)ご契約を頂いたコンサルテーション先へ訪問します。

※基本的には年間単位でのコンサルティング契約が多いため、長期的なクライアントサポートが可能です。

(3)経営者へ直接ヒアリングを行い、【人が行う仕事】と【ロボットが行う仕事】に業務を分別します。

(4)在宅ワーカーの採用支援から組織化までと、ロボットの導入支援と導入後のフォローを行います。

※基本的には、月1回ペースでの打ち合わせが中心となります。

さらに...▽

「人材業界」「IT業界」「化粧品メーカー」「食品メーカー」「コンサルティング業界」など、上場企業から中小ベンチャー企業まで、幅広い分野に精通しているので、これまでの業界知識を活かしながら、新しいマーケットへの見識を広げることができます。

【雇用形態】

正社員

【年収】

300万円～699万円

※年収は前職考慮の上、経験・スキルに応じて決定します。

※給与改定：年2回（1月・7月）

【就業時間】

09:00～19:00

※実働8時間（休憩2.0時間）

【転勤の有無】

転勤なし

【主な勤務地】

◆東京本社

東京都豊島区南池袋2-25-5

藤久ビル東5号館 4F

J R線、西武池袋線、東京メトロ、東武東上線

「池袋駅」東口から徒歩5分、39出口から徒歩1分

Required Skills

【応募条件】

最終学歴：高校卒以上

【必須条件】

◇BtoB、BtoC問わず何かしらの営業経験をお持ちの方

◇営業経験はなくても、BtoB商材を扱う企業に勤め、対顧客と折衝をする経験部署に勤めていた方

※新卒や未経験の方でも成長できる、充実した研修プログラムがあるので、安心して働くことができます

【歓迎条件】

◇マネジメント経験

Company Description

当社は「全ての人の夢の実現に貢献する」ことを経営理念とし、「世界の可能性を広げる」というビジョンを掲げています。

このビジョンを実現する第一歩として、日本がこれから必ず直面する、労働人口減少という社会課題を解決していく事業に取り組んでいます。

私たちは、何らかの事情でフルタイムでは働けない、出社して働くことが出来ない、

このような方達と企業をマッチングする事で人口減少での採用難という問題を解決していこうと考えています。

まずは営業分野における人材不足に焦点を当て、企業には営業支援という形で新規開拓におけるテストマーケティングを当社側で実施し、その後、効果性が見込める方法だけを抽出した上で、働き方に課題を抱えているワーカーに委託をし、企業の営業分野における人手不足問題を解決していきます。

【提供サービス】

• CrowdSales

新入社員1人分の人件費で、アイドマの貴社専属精鋭チームが営業の必勝パターンを見つけ、収益を最大化いたします。

アイドマは、単なるテレアポや営業代行ではなく「テストマーケティングで必勝パターンを見つけ貴社に営業の仕組みを作る」会社です。必勝パターンを確立した後は、自社で行う、在宅に切り替えコストを下げるなど様々な戦略を立て収益を最

大化できます。

アイドマのCrowdSalesを活用すれば「自社でやるべきこと」と「アイドマに任せること」を棲みわけ人材に頼ることなく収益を最大化させることが可能になるのです。

- **meet in**

ログインやダウンロードは一切不要の1秒でつながるオンラインミーティング

- **mama works**

働く「時間」と「場所」を自由に選べる、全国のママさんを応援する求人サイト

- **BIZMAPS**

登録企業数160万以上。精度の高い最新の法人営業リストを無料で利用可能。