



【幹部候補】【ネットワークエンジニア・マネージャー】～シリコンバレーのRetailNext社と協業～

最新カメラ型IoT製品に関わる!ネットワークに強いマネージャー募集!

Job Information

Hiring Company

GRooVE

Job ID

1069235

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - Other Areas, Fussa-shi

Train Description

Ome Line, Fussa Station

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

10:00~19:00 【休憩:60分】 ※フレックスタイム制

Holidays

土曜、日曜、祝日、その他 (GW休暇、夏季休暇、年末年始休暇)

Refreshed

January 14th, 2021 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

GRooVE(グルーヴ)はIPカメラを用いた商業施設用サービスで、企業の売上拡大に貢献するソリューションパートナーです。RetailNext社やEyeClick社など海外ベンチャー企業と強力なパートナーシップを築きながら、カメラ型IoTシステムを主力商材としてサービスの導入に力を注いでいきました。RetailNextの導入店舗数は累計800件以上に達しています。

RetailNextやEyeClick製品以外にも、さまざまなIPカメラシステムの導入・保守・サポートを手がけています。導入クライアントは、小売店舗・レジャー施設・ゴルフ場・病院・在日米軍基地・飲食店舗・地方自治体など、業種問わずさまざまです。

=====
ネットワークエンジニア(幹部候補)

=====
技術サイドとして会社の方向性を代表役員と共に決める重要なリーダーポジションの募集です。

【仕事内容】

主にアメリカやイスラエルのIT企業のパートナーメーカーのクラウドダッシュボードやカメラやIoT製品—RetailNext（オフライン店舗向け動線分析システム）、BEAM/Obie（プロジェクションゲームシステム）、Ubiquiti（WiFi AP/PoEスイッチ/カメラなどのNW機器）、Axis（ネットワークカメラ機器）などのカメラ型IoT製品のNW設定、設置およびインテグレートするための要件定義、案件管理やメンバーマネジメントをお任せします。上記製品とクライアントの課題を組み合わせ、ソリューション提供につなげていただけます。

対象のお客様は国内企業（主にアパレル・小売事業者）はもちろん、海外企業や在日米軍基地のお客様も対応頂きますのでグローバル感満載です。

【ポジションの魅力】

- ◎勤務地は2020年8月にオープンしたばかりの東京都福生市のラボです。
- ◎社内は多国籍が働く環境で、パートナー会社とのやり取りやクライアントとのやり取りも英語で行っていただけます。
- ◎最新のカメラ型IoT製品に触れる事ができ、それらを日本へ広めていただけます。

会社案内資料

- ◎会社案内: https://drive.google.com/open?id=1o_Wdr-D3UzrxQJxqmr4wRpwo-K4BXvH7&authuser=tamura%40grooove.co.jp&usp=drive_fs
- ◎会社案内(A4): https://drive.google.com/open?id=1ogaaQjw21QmLBpU6ZKbF9ogjqu9q_MMY&authuser=tamura%40grooove.co.jp&usp=drive_fs
- ◎BEAMソリューションのご案内: https://drive.google.com/open?id=1O0VGLiTqHFjOxkhe4I8SzAYvY8X1luzY&authuser=tamura%40grooove.co.jp&usp=drive_fs
- ◎RetailNextソリューションのご案内: https://drive.google.com/open?id=1OcTk2nvmHwVrbjhjprUExhaF5tSF-GI&authuser=tamura%40grooove.co.jp&usp=drive_fs
- ◎YouTubeカメラ(タフカムSNS)のご案内: https://drive.google.com/open?id=1oynfkHKOEKuoltNXT8W7lleiMyOoVK4F&authuser=tamura%40grooove.co.jp&usp=drive_fs

Required Skills

【必須スキルおよび経験】

- ・マネジメント経験
- ・ネットワークエンジニア経験
- ・B2B事業経験
- ・LANネットワーク設定経験および基礎知識
- ・ビジネスレベルの英語力(リスニング・スピーキング・ライティング・リーディング)
- ・チームワーク精神

【尚可スキル】

- ・自動車運転免許(AT限定可)
- ・光ファイバーケーブルや端末機器の知識経験
- ・CCNAもしくは同等の知識
- ・コミュニケーションの得意な方
- ・チャレンジ精神
- ・向上心がある方
- ・継続的に学び続けられる方

【求める人材】

- ◎リーダーシップのある方(マネジメント経験必須)
- ◎英語でのコミュニケーション
- ◎世界先進の技術や他国文化に興味を持ち、前向きで柔軟な方、キャリアアップしたい方、グローバルイズムやダイバーシティ性を身に付けたい方にはピッタリの職場です。

【勤務地】

当社福生ラボ: 東京都福生市福生887-6-102

【最寄駅】

JR青梅線 福生駅「東口」より 徒歩3分

【待遇・福利厚生】

■昇給 年1回(4月)

定量的・定性的評価軸での社内評価制度があり、年功序列ではなく実力・実績・会社貢献度の数値化により昇給の機会があります。年度末に行う社内評価と実績数値により年末に特別ボーナスが支給されます。

■賞与(ボーナス) 年1回(12月)

営業とセールスエンジニアはインセンティブ、技術は処理案件数値実績、バックオフィスは会社貢献度による評価の後、全社員に支給

されます。

■交通費支給

交通費全額支給されます。

自動車通勤不可

研修後、段階的にリモートワークの採用の可能性あり

■その他

服装: オフィスカジュアル(お客様先に往訪する場合は正装)

社内レク: 年数回のBBQ、食事会、ゴルフ大会など強制なしの参加希望者のみで自由楽しく行っています!

Company Description

GRooove(グルーヴ)はIPカメラを用いたサービスで、企業の売上拡大に貢献するソリューションパートナーです。

リアル店舗のデータドリブン運営を映像システムでサポート!

■リアル店舗 データアナリティクス環境構築

■リアル店舗 カメラシステムソリューション

■リアル店舗 促進システムソリューション

同業他社と比較し評価いただいている点は「英語でのコミュニケーション能力」「マーケティングノウハウ」「施工ノウハウ」と自負させて頂いております。国内はもちろん、アメリカ・香港・ベトナム・台湾などの海外のお客様からもお声をかけて頂いております。

「IPカメラを用いた我々の課題解決能力で我々が世界中のお客様企業に貢献できることがある」

そう確信した我々は、IPカメラを用いた「お客様の行動分析」に着眼しました。

【詳細】

GRooove(グルーヴ)の創業は2011年10月。当時は代表とスタッフ1名ばかりの小さな事務所でした。同業他社と比較し評価いただいている点は「英語でのコミュニケーション能力」「マーケティングノウハウ」「施工ノウハウ」と自負させて頂いております。

国内はもちろん、アメリカ・香港・ベトナム・台湾などの海外のお客様からもお声をかけて頂いております。

「IPカメラを用いた我々の課題解決能力で我々が世界中のお客様企業に貢献できることがある」そう確信した我々は、IPカメラを用いた「お客様の行動分析」に着眼しました。主にアパレルやブランドショップなどの小売店向けにIPカメラを用いたマーケティングサービスを提供するベンチャー企業と運命的な出会いを果たしました。

アメリカのシリコンバレーで創業した「RetailNext社」です。来店客の導線分析やゾーン分析により、店舗運営の高ROI&最適化を実現するRetailNextは、我々にとっても、クライアントにとっても魅力的なリアル店舗のデータ分析プラットフォームでした。

我々はRetailNext社との強力なパートナーシップを築きながら、主力商材としてサービスの導入に力を注いでいきました。2019年3月現在、RetailNextの導入店舗数は累計500件以上に達しています。

RetailNext以外にも、さまざまなIPカメラシステムの導入・保守・サポートを手がけています。導入クライアントも、小売店舗・レジャー施設・ゴルフ場・病院・在日米軍基地・放送局・飲食店舗・地方自治体など、業種問わずさまざまです。

IPカメラシステムの導入にあたっては、ニーズの的確な把握にはじまり、各関連部署や現場への影響を踏まえた導入計画に細心の注意を払っています。

一つひとつの手順を怠ることなく着実に進めていくことで、スムーズなシステム導入および導入後の運用を実現しています。IPカメラソリューションをグローバルに提供するリーディングカンパニーとして、ひとつでも多くの「ありがとう」をいただけることを目指して活動していきます。