

営業企画・営業推進リーダー｜ライフサイエンス企業｜年収最大1,000万円

営業企画・営業推進リーダー｜ライフサイエンス企業｜年収最大1,000万円

Job Information

Recruiter
Michael Page

Job ID
1625192

Industry
Medical Device

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
10 million yen ~ 11 million yen

Refreshed
November 27th, 2026 15:20

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Fluent Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

ライフサイエンス業界をリードするグローバル企業にて、営業企画・営業推進領域を担うリーダーポジションを募集します。営業生産性向上やデータ活用推進を通じて、日本法人の事業成長を支援いただく重要な役割です。

企業情報

当社クライアントは、ライフサイエンス分野でグローバルに事業を展開する外資系企業です。研究機関、バイオテクノロジー企業、製薬企業などを顧客とし、高度な技術とソリューションを提供しています。安定した事業基盤と高いブランド力を有し、世界中の研究・開発・製造現場を支援しています。

職務内容

- 営業企画および営業推進施策の立案・実行
- Salesforceをはじめとした営業支援ツールの運用・改善
- KPI管理、ダッシュボード構築、各種レポーティング
- 営業テリトリー設計、目標設定、インセンティブ計算の管理
- データ品質向上および業務プロセス改善の推進
- 日本法人とAPAC・グローバルチームとの連携およびトレーニング実施

条件・待遇

- 想定年収最大1,000万円 + 業績連動インセンティブ15%
- APACおよびグローバルメンバーと日常的に協働できる国際的な環境
- 営業戦略、データ分析、業務改革を幅広く経験可能
- 業界をリードする企業で専門性と市場価値を高められる
- 経営層や営業リーダーとの距離が近く、事業成長に直接貢献できるポジション

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuriko Shiramizu on +81368328653.

Required Skills

- BtoB企業での営業企画、営業推進、営業オペレーション等の経験
- SalesforceなどCRMシステムの活用経験
- データ分析およびBIツール活用経験
- ビジネスレベルの日本語力および英語力
- Excel・PowerPointを用いた分析および資料作成スキル

Company Description

当社クライアントは、ライフサイエンス分野でグローバルに事業を展開する外資系企業です。研究機関、バイオテクノロジー企業、製薬企業などを顧客とし、高度な技術とソリューションを提供しています。安定した事業基盤と高いブランド力を有し、世界中の研究・開発・製造現場を支援しています。