ドイツ企業【営業担当】建設用資材のセールス | 営業経験活かしてチャレンジ！30～40代活躍中！ Exclusive job

世界46ヶ国に拠点ありグローバルカンパニー / ドイツデザイン賞受賞

Job Information

Hiring Company
Fisher Japan Co., Ltd.

Job ID
1625162

Industry
Other (Real Estate, Construction)

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description
Sobu Line Local (Mitaka-Ichikawa-Chiba) Station

Salary
4 million yen ~ 7 million yen

Refreshed
November 27th, 2026 09:18

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

1948年、ドイツでスタートしたフィッシャーグループ。
主にヨーロッパを中心に、140ヶ国以上での販売実績を誇り、世界基準の製品力・ブランド力を武器に全世界で事業を展開しています。私たちはそのフィッシャー製品を日本の市場に浸透させるべく2007年に日本法人を設立しました。

メインで扱っているのは「アンカー」と呼ばれる建設資材。
壁や床等の建設部材に設備機器などを固定するために、コンクリートや石膏ボードに埋め込んで使用するボルトのことです。
高層ビルに、橋梁に、インテリアに、建築物や家具など、あらゆる接合部に使用できるため建設業界を中心に幅広く活用さ

れています。

==========
営業担当
==========
日本法人の営業担当として、メーカースペック等をご担当いただきます。

【具体的には】
・既存顧客からの受注活動
・新規顧客開拓
・スペック活動

【このポジションの魅力】
◆世界で評価されている製品の営業に携わるチャンス！
当社の主力商品である建設用留め具（アンカーボルト等）は、使い勝手の良さや安全性、多機能性から高く評価されており、2018年には「フィッシャーデュオライン」がドイツデザイン賞を受賞しています。

◆少数精鋭でやりがいあり！
日本法人は派遣の方を含め10名ほどの社員が働いています。少数精鋭で、皆で協力しあう社風です。

【雇用形態】
正社員
年俸制：400万円 ~ 700万円
※上記、年俸を基準に、経験と能力を考慮の上、協議により決定します。
昇給：期末査定により、翌年より昇給摘要。
賞与：年2回（7月、翌年1月）

【勤務地】
東京都千代田区九段南3-4-15プロンテ九段ビル3階
転勤なし
アクセス：
各線「市ヶ谷駅」徒歩5分
各線「九段下駅」徒歩12分

【勤務時間】
9：00 ~ 18：00

【休日休暇】
完全週休2日制（土曜日、日曜日、祝日）
年末年始
夏季休暇

【諸手当・福利厚生】
交通費全額給付(上限あり)
各種社会保険（健康、労災、厚生年金、雇用保険等）

Required Skills

【応募に必要な経験・スキル】
・有形商材の営業のご経験が3年程度ある方

【歓迎する経験・スキル】
・建築、建設、不動産業界でのご経験がある方
・建設用アンカー、ボルト、ビス等の知識をお持ちの方
・英語力があれば尚可

Company Description