FactBase

【グローバル採用人事】海外展開×SaaS！世界各国での事業拡大を牽引する採用・組織づくりを担うポジション

Job Information

Hiring Company
FactBase Inc.

Job ID
1625151

Division
人事部

Industry
Software

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Toei Oedo Line, Roppongi Station

Salary
6 million yen ~ 8 million yen

Salary Bonuses
Bonuses included in indicated salary.

Work Hours
フレックスタイム制（コアタイム：10時〜15時）

Holidays
完全週休2日制　土・日・祝日・夏季休暇・年末年始休暇

Refreshed
November 26th, 2026 19:21

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level
Business Level

Other Language
Korean - Business Level

日本語/英語のみビジネスレベルの方も歓迎しておりますが、加えて韓国語が話せる方大歓迎です！

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
No permission to work in Japan required

Job Description

■募集背景
現在、世界各国への拠点展開（グローバル展開）を加速させており、それに伴う組織急拡大のフェーズを迎えています。国境を越えた優秀な人材の採用を通じて、会社の成長をダイナミックに牽引してくださる「グローバル採用人事」を募集します。
経営陣と直接連携しながら、グローバル規模での採用戦略の策定から実行、組織づくりまでを幅広くお任せします。単なるオペレーション業務ではなく、事業成長に直結するコアな採用活動を主導していただきます。

■仕事内容
・事業計画に基づく担当職種の採用戦略の策定
・戦略に基づいた選考フロー設計
・管掌役員との打ち合わせ内容に則った担当職種の求人作成
・母集団形成に伴う一連の業務（ダイレクトスカウト、エージェントコントロールなど）
・書類選考・カジュアル面談・現場と連携した候補者クロージング
・採用進捗管理・経営向けレポーティング

など、採用まわりの業務に関わっていただきます。
【変更の範囲：会社の定める業務】

■このポジションの魅力
日本のスタートアップ企業において、世界24カ国にまたがるグローバル組織の立ち上げや採用戦略をゼロから牽引する、採用人事担当のポジションです。経営陣と直接連携しながら採用要件を定義し、「誰を採るか」という核心部分から仕組みや文化づくりに深く携わることができます。

グローバル水準の強固な管理体制と、シリーズDで累計112.5億円に達した圧倒的な資本基盤を完備。
必要な投資を迅速に行える環境のもと、成長機会を逃さずグローバル展開と事業拡大を推進できます。

少人数のチームだからこそ、一人の影響力や意思決定のスピードが非常に大きく、自身の動かす採用が事業成長に直結するダイナミズムを実感できます。国際的な組織づくりを通じて、
自身のキャリアにおける決定的な経験を積めるフェーズです。

Required Skills

■応募資格

・必須要件

・以下のいずれかのご経験をお持ちの方
・採用人事としての実務経験
・人材エージェントにおける営業・コンサルタント経験
かつ、以下のスキルをお持ちの方
・ビジネスレベルの英語力（グローバル人材の選考対応、海外エージェントとの折衝、実務での英語使用、留学経験など）

・歓迎条件

・スタートアップや急成長企業での採用人事・組織づくりの経験
・海外現地法人やクロスボーダー（国境を越えた）採用の経験
・変化の激しい環境を楽しみ、主体的に業務を推進できる方
・多様なバックグラウンドを持つメンバーと円滑にコミュニケーションが取れる方
・営業経験（BtoB、BtoC問わず）

Company Description